



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-aupres-dagriculteurs-sur-le-76-f-h-3>

Ingenieur commercial auprès d'agriculteurs sur le 76 F/H

Description

VOS MISSIONS Nous te proposons de gérer le développement commercial de la Seine Maritime.

En tant qu'ingénieur commercial, tu devras développer et animer un portefeuille de clients agriculteurs en commercialisant les solutions qui répondent au mieux à leurs besoins.

Tes missions :

- Développer des relations commerciales solides avec les agriculteurs et veiller à la satisfaction des clients existants ;
- Dynamiser le chiffre d'affaires de ton secteur : identifier les opportunités de vente et promouvoir les solutions ;
- Suivre et développer les relations avec nos partenaires comme les Coopératives, les Négoces et animer un réseau de techniciens agricoles ;
- Accompagner l'équipe d'agriculteurs relais qui forme tous nos nouveaux clients et qui commercialise nos solutions ;
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes marketing, support et réaliser les remontées terrains ;
- Participer à des salons et événements agricoles pour représenter Isagri et établir de nouveaux contacts.

VOS EVOLUTIONS Le groupe ISAGRI encourage ses collaborateurs à grandir dans l'entreprise. Plusieurs opportunités de carrière se présenteront à toi. Tu pourras évoluer en fonction de tes affinités et compétences vers le management, le marketing, le commerce auprès de clients grands comptes ou encore l'international.

CONDITIONS PROPOSEES Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

Rémunération : Fixe – Variable – Intéressement – Participation.

Avantages : Voiture – Smartphone – Ordinateur portable – Tickets restaurant.

Formation : Apolline te coachera sur tes 2 premiers mois d'activité qui seront consacrés à la formation théorique et pratique sur les produits, les méthodes de vente et les produits internes. De quoi acquérir toutes les clés pour devenir le 1er représentant d'ISAGRI sur ta zone !

Qualifications

Tu es issu de formation supérieure en agriculture ou en agronomie, ou tu as des compétences et appétences dans le milieu agricole. Tu n'as peut-être pas encore occupé un poste de commercial mais tu as déjà eu au minimum une première expérience réussie dans la relation client. On dit de toi que tu aimes convaincre et tu es sensible aux challenges.

Tu l'as compris, nous recherchons une personne ayant de fortes motivations pour le

Organisme employeur
ISAGRI

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL EN SYSTÈMES ET
LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste
76540, ROUEN, ROUEN, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
28 septembre 2024 à 21:03

Valide jusqu'au
28.10.2024

commerce et la satisfaction client.