



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-b-to-b-paris-8eme-f-h>

Ingénieur Commercial B to B – Paris 8ème F/H

Description

Être Commercial B to B chez Konica Minolta, c'est :

- Rejoindre une équipe de commerciaux encadrée par un Responsable Régional des Ventes
- Couvrir le secteur de Paris 8ème
- Vendre notre catalogue de matériels et solutions d'impression ainsi que de solutions de GED auprès d'un portefeuille composé en majorité de prospects TPE/PME
- Être le référent de vos clients tout au long du cycle de vente, de la détection des besoins à la fidélisation

Chez nous, en tant que Commercial B to B, vous avez à cœur de développer une relation de confiance avec vos clients et de vous assurer de leur satisfaction. Vous pilotez donc votre cycle de vente en y apportant votre valeur ajoutée :

- Comprendre les besoins de vos clients et leur apporter une réponse globale, sur mesure et innovante
- Promouvoir notre offre en vous appuyant sur nos partenariats avec des acteurs majeurs de la transformation digitale
- Travailler en synergie avec les différents experts métiers de l'entreprise pour proposer l'offre de service la plus complète et la plus adaptée

Près de 70% de votre activité sera dédiée à de la prospection.

Qualifications

Vous avez l'ADN commercial, la culture du résultat et vous évoluez avec succès dans le commerce B to B et l'envie de relever de nouveaux challenges est bel et bien là.

Si les enjeux liés à la transformation digitale des entreprises vous intéressent particulièrement et que vous recherchez une entreprise qui accompagne durablement ses clients, de tous secteurs, de toutes tailles, au plus proche de leurs réalités : il est temps de faire connaissance, nous attendons votre candidature. Ensemble, nous avons tant de choses à accomplir.

Organisme employeur

KONICA MINOLTA BUSINESS SOLUTIONS FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE DÉTAIL
D'ORDINATEURS, D'UNITÉS
PÉRIPHÉRIQUES ET DE
LOGICIELS EN MAGASIN
SPÉCIALISÉ

Lieu du poste

France

Date de publication

13 janvier 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

12.02.2026