



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-bois-f-h-2>

Ingénieur Commercial Bois F/H

Description

RH₂O recherche, pour son client, entreprise de négoce spécialisée dans l'importation de bois exotique un/e

Ingénieur Commercial Bois (H/F)

Au sein d'une équipe à taille humaine et avec un solide support technique et administratif, vous oeuvrez au développement commercial de tout le secteur nord-ouest de la France. Vos missions sont :

- Développer les ventes de nos produits auprès de nos clients BtoB, négociants en matériaux, fournisseurs en bois,
- Promouvoir notre savoir-faire (principalement pour les aménagement extérieurs) auprès de nouveaux clients potentiels et être un "ambassadeur" de l'entreprise sur l'ensemble de la zone,
- Suivre et fidéliser vos clients selon leurs besoins et niveau de satisfaction, Mettre en place des opérations commerciales,
- Piloter la rentabilité de votre secteur : renouvellement des ventes, pilotage des marges, ouvertures nouveaux points de vente,
- Assurer un reporting régulier et participer activement au développement de l'entreprise via toute amélioration envisageable des produits, processus et outils.

Qualifications

Vous avez une première expérience dans le secteur du bois qui vous permet d'appréhender la technicité des produits et de maîtriser les principaux acteurs du secteur. Vous aimez la relation commerciale et êtes reconnu pour votre excellent relationnel. Vos qualités d'organisation et votre autonomie seront des atouts essentiels à la prise de poste. Mobile, vous gérez vos tournées parmi une trentaine de départements sur lesquels un fort potentiel est à conquérir ! Si vous vous reconnaissiez dans ces quelques lignes, rencontrons-nous vite !

Organisme employeur

Rh2o

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

75110, PARIS 10, PARIS, France

Date de publication

4 octobre 2025 à 21:06

Valide jusqu'au

03.11.2025