



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-btoB-f-h>

Ingenieur commercial BtoB F/H

Description

VOICI TES FUTURES MISSIONS :

- Vendre l'ensemble des solutions de CELESTE (télécom, cloud et cybersécurité) ;
- Recruter de nouveaux clients PME ;
- Assurer une prospection téléphonique et physique sur le secteur qui vous sera confié ;
- Vous positionner comme interlocuteur de référence dans votre écosystème local (clubs business, réseaux de décideurs..) ;
- Traiter des leads fournis par l'équipe Marketing ;
- Faire de l'upselling et du crossselling sur un parc clients existant ;
- Réaliser les objectifs annuels fixés par la Direction Commerciale ;

Qualifications

ET TOI ?

- Tu justifies d'une première expérience dans la vente de prestations en B to B dans un environnement similaire (Infrastructures et/ou services informatiques, Cloud, Réseaux...).
- Tu as eu l'occasion d'y renforcer ta culture technique et d'y développer tes qualités de négociateur auprès de clients dont l'enjeu est le maintien en condition opérationnelle de leur système d'information.
- Tu aimes le milieu de la TECH.
- Plus qu'un diplôme, nous recherchons une personne en phase avec nos valeurs, résolument tournée vers le service aux clients avec la volonté de s'impliquer dans notre projet d'entreprise.

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES SUR LE POSTE :

- En CDI ;
- Basé à Saint-Herblain (44800) ;
- Rémunération selon profil et expérience ;
- Tickets restaurant ;
- RTT ;
- Mutuelle d'entreprise ;
- Remboursement de l'abonnement de transport à hauteur de 50% ;
- Disponibilité : Dès que possible.

CE QUE NOUS T'APPORTERONS :

- Un univers passionnant et un secteur à fort potentiel (Telecom, Cloud, Cybersécurité) ;

Organisme employeur
CELESTE

Type de poste
Temps plein

Secteur
TÉLÉCOMMUNICATIONS
FILAIRES

Lieu du poste
44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication
2 janvier 2025 à 14:02

Valide jusqu'au
01.02.2025

- Une excellente ambiance de travail avec de réelles possibilités d'évolution ;
- Nous sommes là pour t'accompagner lors de ton arrivée (parcours d'intégration) et tout au long de ta carrière (aide à la certification, formations, E-Learning) ;
- Mobilité interne et géographique dans nos différentes agences possible ;
- Boissons chaudes à volonté ;
- Et pleins d'autres choses (Pizza Party, soirée crêpes, événements de Noël ...) !