



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-btob-telcoms-le-mans-f-h>

Ingenieur Commercial BtoB Télcoms – Le Mans F/H

Description

Vous êtes passionné par la vente et les nouvelles technologies ?

En tant qu'Ingénieur Commercial, vous jouerez un rôle crucial en proposant nos solutions innovantes à une clientèle BtoB (PME & ETI) en région Pays de La Loire. (Agence de rattachement Le Mans).

Vous serez responsable du cycle complet de vente, de la prospection à la fidélisation client.

Vos missions :

- Prospection : Identifier de nouvelles cibles et comprendre leurs besoins spécifiques.
- Négociation : Négocier et finaliser de nouveaux contrats avec des clients potentiels.
- Développement : Élargir votre portefeuille clients en proposant des solutions complémentaires (cross-selling & up-selling).
- Conseil : Fournir des recommandations adaptées aux besoins de nos clients et prospects.
- Suivi : Assurer un suivi de qualité pour garantir la satisfaction de nos clients à long terme.

Ce que l'entreprise vous propose :

- Équipe : Rejoindre une équipe bienveillante et dynamique.
- Formation : Bénéficier d'une formation complète sur nos produits et services.
- Flexibilité : Travailler 3 jours par semaine en télétravail et 1/2 jour en Agence.
- Rémunération : Profiter d'une rémunération compétitive avec un variable déplaçonné.
- Avantages : Voiture de fonction, carte essence, carte péage, ordinateur et téléphone fournis.
- Bien-être : Participation au bénéfice, avantages CSE, tickets restaurant, RTT, et bien plus.

La rémunération :

- Fixe : Entre 30k et 40k selon votre profil et votre expérience.
- Package total : Entre 50k et 70k grâce à un variable déplaçonné.
- Bonus : Un plan de rémunération très attractif avec un variable garanti les premiers mois pour une transition en douceur.

Pourquoi rejoindre l'entreprise ? :

Rejoignez un environnement stimulant où vos compétences commerciales seront valorisées et récompensées.

#YUNPARTNERSRECRUTE

Organisme employeur

Yun Partners

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

72181, LE MANS, LE MANS,
France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

2 octobre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

01.11.2024

Qualifications

Vous disposez :

- D'un réel tempérament de chasse et de conquête, notamment sur le terrain.
- D'une solide expérience (minimum 5 ans) sur des fonctions commerciales BtoB dans les télécoms.
- D'une bonne capacité d'écoute, d'empathie et d'une intelligence de situation.
- D'un sens de l'engagement et du goût du challenge.
- Déplacements à prévoir