



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-btp-f-h-3>

INGENIEUR COMMERCIAL BTP F/H

Description

Identifier des clients potentiels (prospections, benchmark technique, salons industriels, ...)

- Détecter des projets à forte valeur ajoutée.
- Fidéliser le portefeuille clients existant.
- Analyser le besoins de nos clients.
- Dimensionner des solutions adaptées en se basant sur nos prestations.
- Apporter votre expertise et un conseil sur le projet de nos clients
- Construire et valoriser les devis
- Répondre aux appels d'offres
- Participer à des rendez-vous client et à des soutenances commerciales.

Qualifications

Au delà de la formation, vous justifiez d'une expérience (alternance comprise) en tant que dessinateur-projeteur, chargé d'affaires, technico-commercial, architecte en bâtiment, conducteur de travaux ou encore ingénieur génie civil F/H.

Vous êtes issu(e) du secteur de la métallerie, serrurerie, ferronnerie, chaudronnerie, mécanique, du bâtiment.

Idéalement vous savez lire des plans techniques.

Dynamique, curieux(-se), avec un tempérament d'entrepreneur, vous souhaitez vous investir dans un secteur en forte évolution.

Organisme employeur
ANDO

Type de poste
Temps plein

Secteur
INGÉNIERIE, ÉTUDES
TECHNIQUES

Lieu du poste
France

Salaire de base
25000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
7 janvier 2025 à 12:05

Valide jusqu'au
06.02.2025