



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-business-manager-cybersecurite-f-h>

Ingenieur Commercial / Business Manager Cybersécurité – F/H

Description

Nous recrutons pour le compte de notre client, un acteur de renom dans le domaine de la cybersécurité, du Cloud, et des infrastructures, en pleine croissance.

Sous la responsabilité du Directeur des Opérations, vous intégrerez l'agence de Lyon, composée de 20 collaborateurs (consultants GRC, pentesters et experts SOC services managés), et serez chargé(e) de développer un portefeuille de clients sur un périmètre géographique couvrant la région Auvergne-Rhône-Alpes.

Votre mission consistera à ouvrir et développer des comptes auprès d'ETI et de grandes PME, en vous adressant à des interlocuteurs stratégiques tels que les RSSI, DSI, et Responsables informatiques.

Vos principales responsabilités :

Acquisition client :

- Mener des actions de prospection active (téléphone, emailing, réseaux sociaux, événements).
- Identifier et convaincre de nouveaux clients pour élargir le portefeuille commercial.

Développement commercial :

- Commercialiser des solutions de cybersécurité : prestations de conseil, SOC, tests d'intrusion, services managés cyber, logiciels, firewalls et autres outils IT.
- Élaborer des offres personnalisées en collaboration avec les équipes techniques pour répondre aux besoins spécifiques des clients.
- Négocier et contractualiser les projets.

Suivi client :

- Maintenir une relation durable et stratégique avec vos clients pour garantir leur satisfaction et identifier de nouvelles opportunités.

Ce poste est une opportunité unique de rejoindre une structure à taille humaine tout en évoluant dans un environnement d'expertise reconnu.

Qualifications

- Formation : Bac+5, idéalement dans le commerce, la gestion ou un domaine technique (IT/Cyber).
- Expérience : Une première expérience réussie dans le secteur IT, avec une appétence pour la prospection et l'ouverture de nouveaux comptes.

Compétences clés :

- Connaissance appréciée des environnements IT et des outils/matériels liés à la cybersécurité.

Organisme employeur

Skaelia

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69383, LYON 03, LYON, France

Salaire de base

65000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

3 janvier 2025 à 20:03

Valide jusqu'au

02.02.2025

- Capacité à adresser des interlocuteurs de haut niveau (RSSI, DSI).
- Excellentes compétences relationnelles et rédactionnelles.
- Dynamisme, rigueur, et sens du challenge.

Package proposé :

- Rémunération : Fixe entre 45K€ et 55K€ brut annuel,
- Variable de 15K€, selon votre expérience (package global de 60K€ à 70K€).

Avantages :

- Télétravail partiel possible.
- Outils et formations pour accompagner votre montée en compétences.

Si vous êtes motivé(e) à relever des défis commerciaux et à évoluer dans un secteur stratégique et innovant, postulez dès maintenant pour rejoindre une équipe dynamique et un environnement de travail stimulant !