



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-confirmed-business-developer-f-h-3>

Ingénieur Commercial confirmé / Business Developer F/H

Description

Rattaché au Responsable Commercial, vous aurez pour missions de :

- Développer l'activité Cloud : vente de solutions et de services IT (Cloud privé, PRA, Backup, hébergement sec, infogérance) et réseau (accès internet très haut débit, WAN, VPN-MPLS) à destination des grandes PME, ETI, organismes publics et grands groupes,
- Assurer la prospection afin d'élargir le portefeuille clients,
- Mettre en place toutes les actions nécessaires à l'atteinte de vos objectifs,
- Identifier précisément les besoins de vos prospects et les qualifier au regard des offres proposées,
- Coordonner, en véritable chef d'orchestre, les équipes transverses : avant-vente, marketing, ingénierie, exploitation,
- Accompagner le client dès la signature de l'offre et assurer ensuite le suivi commercial,
- Assurer le reporting de votre activité dans le CRM Salesforce.

Organisme employeur
SARL THEODORE SEARCH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
35238, RENNES, RENNES, France

Date de publication
23 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au
18.01.2026

Qualifications

De formation commerciale supérieure (Bac +3 à Bac +5), vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans sur un poste d'ingénieur commercial BtoB dans la Tech, idéalement dans le hosting : Cloud, serveurs, infogérance...

Chasseur dans l'âme, vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation et savez écouter et reformuler.

Pour vous intégrer dans les valeurs de l'entreprise, vous savez mettre votre dynamique personnelle au service du collectif.

Goût du terrain, aisance relationnelle, rigueur, autonomie, dynamisme, capacité d'analyse et force de proposition sont autant d'atouts nécessaires pour réussir dans cette fonction.