



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-ebp-nb-f-h>

## Ingénieur Commercial EBP – /NB F/H

### Description

Chez **EBP**, notre mission est ambitieuse et résolument tournée vers nos clients : être l'éditeur de référence pour les petites entreprises, en leur offrant des solutions parfaitement adaptées à leurs besoins. Aux côtés de **Cegid**, nous affirmons notre engagement à proposer des outils intuitifs, simples et performants, qui permettent à nos clients de se consacrer pleinement à ce qui compte pour eux. Nos valeurs fondamentales — proximité, simplicité et efficacité — guident chacune de nos actions et nous assurent d'être aux côtés de nos clients à chaque étape de leur développement. Nous aspirons à être un **partenaire de confiance**, toujours prêt à **simplifier la gestion de leur activité**, leur permettant ainsi de **libérer le potentiel** de leur entreprise.

**On vous en dit plus sur l'équipe :** En rejoignant EBP, vous intégrez un environnement de travail stimulant, marqué par des **projets collaboratifs d'envergure**, innovants et audacieux. L'adaptabilité, l'esprit d'équipe et l'expertise caractérisent l'ensemble de nos collaborateurs ! Rejoignez nos équipes de passionnés, qui partagent une **culture d'entreprise commune**. Au sein de notre **Direction Commerciale France**, vous êtes rattaché au service qui gère la relation avec les Experts Comptables, prescripteurs des logiciels EBP. Vous travaillerez en étroite collaboration avec nos commerciaux sédentaires, basés à Rambouillet. Vous serez amené à développer les ventes sur le périmètre **Grands Comptes pour le quart Sud Ouest de la France**.

**Auprès d'une clientèle professionnelle (BtoB), vos missions seront les suivantes :**

- Mettre en oeuvre les actions nécessaires au développement du CA du service
- Prospecter de nouveaux clients en collaboration avec l'équipe sédentaire (téléphone, salons, démarchage)
- Assurer une présence auprès de nos clients
- Animer le portefeuille clients **Experts Comptables**
- Rédiger les propositions commerciales
- Mettre en place des plans d'actions

### Qualifications

- De formation commerciale, vous justifiez d'une expérience de **de minimum 3 ans sur un poste similaire**, avec une dimension terrain, **idéalement acquise dans le secteur de l'expertise comptable**.
- Vous maîtrisez les **techniques de vente BtoB** et vous êtes à l'aise dans la commercialisation de solutions techniques.
- **Des connaissances en comptabilité sont nécessaires.**
- Vous avez également la capacité de travailler en équipe et vous êtes mobile géographiquement.
- Réactivité, goût du challenge et qualités relationnelles sont les atouts nécessaires pour ce poste.

Au-delà des compétences métiers, nous recherchons des talents qui souhaitent

### Organisme employeur

EBP

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,  
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS  
CONNEXES

### Lieu du poste

France

### Salaire de base

32000 € - **Salaire de base**  
47000 €

### Date de publication

8 octobre 2025 à 17:09

### Valide jusqu'au

07.11.2025

exprimer leur potentiel et ouvrir les possibles avec nous ! C'est avant tout votre curiosité, votre esprit d'équipe et votre sens du service client qui feront la différence.