



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-ebp-nb-f-h>

Ingénieur Commercial EBP – /NB F/H

Description

Chez **EBP**, notre mission est ambitieuse et résolument tournée vers nos clients : être l'éditeur de référence pour les petites entreprises, en leur offrant des solutions parfaitement adaptées à leurs besoins. Aux côtés de **Cegid**, nous affirmons notre engagement à proposer des outils intuitifs, simples et performants, qui permettent à nos clients de se consacrer pleinement à ce qui compte pour eux. Nos valeurs fondamentales — proximité, simplicité et efficacité — guident chacune de nos actions et nous assurent d'être aux côtés de nos clients à chaque étape de leur développement. Nous aspirons à être un **partenaire de confiance**, toujours prêt à **simplifier la gestion de leur activité**, leur permettant ainsi de **libérer le potentiel** de leur entreprise.

On vous en dit plus sur l'équipe : En rejoignant EBP, vous intégrez un environnement de travail stimulant, marqué par des **projets collaboratifs d'envergure**, innovants et audacieux. L'adaptabilité, l'esprit d'équipe et l'expertise caractérisent l'ensemble de nos collaborateurs ! Rejoignez nos équipes de passionnés, qui partagent une **culture d'entreprise commune**. Au sein de notre **Direction Commerciale France**, vous êtes rattaché au service qui gère la relation avec les Experts Comptables, prescripteurs des logiciels EBP. Vous travaillerez en étroite collaboration avec nos commerciaux sédentaires, basés à Rambouillet. Vous serez amené à développer les ventes sur le périmètre **Grands Comptes pour le quart Sud Ouest de la France**.

Auprès d'une clientèle professionnelle (BtoB), vos missions seront les suivantes :

- Mettre en oeuvre les actions nécessaires au développement du CA du service
- Prospecter de nouveaux clients en collaboration avec l'équipe sédentaire (téléphone, salons, démarchage)
- Assurer une présence auprès de nos clients
- Animer le portefeuille clients **Experts Comptables**
- Rédiger les propositions commerciales
- Mettre en place des plans d'actions

Qualifications

- De formation commerciale, vous justifiez d'une expérience de **de minimum 3 ans sur un poste similaire**, avec une dimension terrain, **idéalement acquise dans le secteur de l'expertise comptable**.
- Vous maîtrisez les **techniques de vente BtoB** et vous êtes à l'aise dans la commercialisation de solutions techniques.
- **Des connaissances en comptabilité sont nécessaires.**
- Vous avez également la capacité de travailler en équipe et vous êtes mobile géographiquement.
- Réactivité, goût du challenge et qualités relationnelles sont les atouts nécessaires pour ce poste.

Au-delà des compétences métiers, nous recherchons des talents qui souhaitent

Organisme employeur
EBP

Type de poste
Temps plein

Secteur
TRAITEMENT DE DONNÉES,
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS
CONNEXES

Lieu du poste
France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
47000 €

Date de publication
8 octobre 2025 à 17:09

Valide jusqu'au
07.11.2025

exprimer leur potentiel et ouvrir les possibles avec nous ! C'est avant tout votre curiosité, votre esprit d'équipe et votre sens du service client qui feront la différence.