



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-erp-rouen-f-h>

## Ingénieur commercial ERP – Rouen F/H

### Description

Pour nous accompagner dans nos projets de croissance, nous renforçons nos équipes et recrutons un(e) :

### Ingénieur commercial ERP

#### Ce qui vous séduira dans ce poste...

Au cœur d'une équipe dotée d'une forte expertise, de ressources, méthodes et outils, vous concevez des offres commerciales adaptées aux besoins des clients, et pilotez vos affaires jusqu'au closing des ventes.

Le portefeuille d'offres ERP d'Absys Cyborg vous permet de couvrir l'ensemble des besoins métiers de nos clients et prospects et tous les secteurs d'activité.

Vous détectez des opportunités de nouveaux projets sur votre périmètre grâce à votre connaissance du marché, à la veille économique que vous réalisez et à la relation de proximité que vous créez avec vos prospects, clients et l'écosystème.

En collaboration avec les équipes Consulting, vous analysez le besoin du client afin de lui apporter une solution adaptée tout en vous assurant de la faisabilité du projet et en garantissant le respect de notre méthodologie et de nos process.

Vous accompez le client pendant tout le processus de contractualisation ainsi que dans le suivi de la prestation.

Vous planifiez et organisez votre activité en mode projet : vous alimentez les indicateurs, alertez sur les dérives des projets, pilotez le reporting, animez et mobilisez les ressources internes et externes nécessaires à chaque étape du processus de vente.

### Qualifications

#### Ce que nous apprécierons chez vous...

### Organisme employeur

ABSYS CYBORG

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

### Lieu du poste

76108, BOIS GUILLAUME, BOIS GUILLAUME, France

### Date de publication

8 octobre 2024 à 15:02

### Valide jusqu'au

07.11.2024

Vous possédez une expérience significative dans la vente de solutions techniques ou logicielles (informatique, GED), ou de logiciels de gestion auprès d'une clientèle PME/mid-market.

Passionné(e) par les enjeux de la transformation digitale des PME/ETI, vous avez démontré de réelles capacités à dialoguer avec des interlocuteurs de haut niveau (Directions Fonctionnelles, Informatique et Générale) et à comprendre les besoins des entreprises pour les accompagner dans leur développement.

Votre orientation business vous permet de privilégier les résultats pérennes en garantissant un haut niveau de qualité de services et de satisfaction clients.

Vous vous démarquez par votre esprit de conviction et d'influence et vous savez coordonner et manager une équipe pluridisciplinaire pour conclure et conduire vos affaires dans le respect des objectifs fixés.

Absys Cyborg s'engage à promouvoir et maintenir un environnement inclusif et respectueux des diversités, au travers notamment d'actions de promotion de la diversité et mixité dans le numérique (Women Role Models, Nova In Tech).

## #MoreThanAJob

### Nos avantages

- Compte Épargne Temps (CET) pour monétiser ou épargner vos RTT, jours de repos, jours de congés et d'ancienneté
- Mutuelle collaborateur prise en charge à hauteur de 60% par Absys Cyborg
- Carte déjeuner Swile prise en charge à hauteur de 60% par Absys Cyborg
- Prime de participation et Plan d'épargne entreprise
- Prime vacances
- Charte de télétravail
- Temps partiel possible
- Des places en crèche grâce à notre partenaire Maison Bleue
- Un programme d'intégration et de formation adapté
- Jours/heures d'absence rémunérée par l'entreprise (enfant malade, rentrée scolaire, engagement associatif, enseignement, déménagement, ancienneté)