



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-export-sedentaire-f-h-2>

Ingénieur commercial export sédentaire F/H

Description

Sous la responsabilité du Directeur Général, votre mission principale sera de générer des ventes sur votre territoire en prospectant directement et en développant le chiffre d'affaires avec les partenaires existants et à venir. Lors de vos démarches, vous devrez identifier les projets, les besoins potentiels de façon précise et être pertinent dans votre qualification afin d'assurer une réponse appropriée et différenciante pour la satisfaction des prospects/clients. Vos missions :

- Traiter l'ensemble des contacts entrants sur votre territoire;
- Appeler et prospector activement la base clients/prospects/partenaires;
- Développer et animer le réseau de partenaires;
- Établir les devis et joindre les plans techniques si besoin;
- En cas de commande complexe, se rapprocher du Product Owner et/ou du Directeur Général pour établir le devis;
- Mettre à jour à chaque étape le CRS;
- S'assurer du suivi de son prospect jusqu'à l'obtention de la commande;
- Établir l'ensemble des reporting;
- Participer aux actions de communication (salons, séminaires, animation de webinar);
- Intervenir si besoin sur la gestion de conflits clients ou pour des actions de recouvrement;
- Faire de la veille.

Qualifications

- Vous êtes issu(e) d'une formation de niveau Bac+5 dans le domaine commercial.
- Vous bénéficiez d'au moins 5 années d'expérience dans un environnement technique & commercial, idéalement dans l'industrie.
- Une bonne connaissance des outils de CRM est indispensable.
- La bonne maîtrise de l'anglais est requise.

Organisme employeur

Hypérion Consulting

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

89387, SENS, SENS, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

1 octobre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

31.10.2025