



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-13>

Ingénieur commercial F/H

Description

Au sein d'une équipe commerciale de 5 personnes vous aurez pour missions de:

- Prospecter et développer les comptes clients cibles.
- Garantir le bon suivi selon les phases du processus de vente (identification, qualification, négociation, implémentation et production).
- Assurer le développement des projets clients (prototypes, préséries et industrialisation).
- Assurer les relances clients de façon continue et proactive
- Assurer le suivi des marchés en cours
- Garantir une veille continue de(s) marché(s) stratégique(s) et mettre en oeuvre les actions associées
- Assurer une veille continue sur l'évolution du marché en France (concurrents, clients potentiels, applications, produits,).
- Assurer une étude du marché spécifique au segment cible attribué par sa hiérarchie
- Elaborer les actions cibles permettant le développement de l'activité commerciale
- Qualifier les demandes entrantes et contacter le client selon la pertinence de la demande
- Maîtriser l'ensemble de l'offre client et la gamme de produits
- Comprendre les besoins, attentes, contraintes et environnement clients et être en mesure de les convertir en langage client.
- Capacité à cibler les solutions optimales et technico-économiques suivant le cahier des charges clients
- Rédiger les offres technico-commerciales
- Garantir la qualité de la relation clients
- Transmettre les commandes clients et éléments annexes à l'ADV après validation des prix et délais
- Communiquer l'ensemble des éléments relatifs aux comptes clients et projets suivis en support par l'équipe back office

Organisme employeur

LMN Carrières et Solutions

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

77058, BUSSY ST GEORGES,
BUSSY ST GEORGES, France

Salaire de base

46000 € - Salaire de base
60000 €

Date de publication

30 août 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

29.09.2024

Qualifications

De formation Ingénieur/Bac+5 dans le domaine électronique vous avez une expérience significative sur un poste similaire idéalement dans la commercialisation de pièces connectiques. Vous avez un attrait pour le produit et vous vous réalisez dans les relations clients approfondies. Vous accordez autant d'importance à la qualité qu'à l'aspect commercial. Votre esprit de challenge et votre aisance relationnelle vous permettent d'avoir une démarche qualitative.