



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-149>

Ingénieur commercial F/H

Description

Rattaché à Yann, Directeur de l'agence Strasbourgeoise, ta mission principale est d'assurer le développement et la gestion d'un portefeuille clients ETI, collectivités locales et administrations publiques.

A ce titre, tu es en charge de :

Détecter des projets puis définir la stratégie commerciale permettant d'atteindre les objectifs fixés

Construire et manager le plan de comptes

D'assurer le lobbying en amont des appels d'offres auprès des organismes publics, élus, et fournisseurs de réseaux d'infrastructures, en support de ton management

Construire et cultiver ton écosystème afin d'accélérer ton business

Rédiger les offres commerciales et réponses à AO en collaboration avec l'équipe avant-vente

Assurer la satisfaction client tout au long du contrat

La rémunération sera composée d'un fixe et d'un variable dépendant de l'atteinte des objectifs.

Un véhicule de fonction est également prévu.

Qualifications

Pourquoi toi ?

Tu justifies d'une expérience réussie à minima de 5 ans dans le domaine de la vente B to B au sein d'un environnement télécom et/ou IT

Tu es doté d'un très bon sens relationnel, tu es reconnu pour tes capacités d'écoute et d'analyse

Tu as l'habitude de la vente en mode projet avec des cycles de vente relativement longs

Tu fais preuve de persévérance et de curiosité

Tu aimes les défis, la compétition et tu es orienté résultat

Linkt s'engage en faveur de la diversité culturelle, l'égalité hommes-femmes et l'emploi des travailleurs handicapés.

Organisme employeur

LINKT

Type de poste

Temps plein

Secteur

TÉLÉCOMMUNICATIONS
FILAIRES

Lieu du poste

67124, ENTZHEIM, ENTZHEIM,
France

Date de publication

1 octobre 2025 à 15:05

Valide jusqu'au

31.10.2025