



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-150>

Ingénieur commercial F/H

Description

Au sein d'un site à taille humaine de 120 collaborateurs, dans un environnement industriel international et innovant, nous recrutons un ingénieur d'affaires pour rejoindre l'équipe commerciale (4 personnes), sous la responsabilité du Responsable Support Commercial.

Pour la division pôle électrique, notre site conçoit et réalise des systèmes de refroidissement pour des applications d'électronique de puissance destinées au secteur du transport ferroviaire, l'aéronautique et les réseaux électriques.

Vos missions :

Point de contact privilégié des clients, vous pilotez le développement des nouvelles affaires :

Développement et relation clients

- Assurer un dialogue régulier avec les clients, comprendre l'évolution de leurs besoins.
- Identifier de nouvelles opportunités de marché et prospector de nouveaux clients, avec le support du réseau commercial interne.
- Visiter les clients ciblés, présenter les solutions techniques et communiquer les informations marché (concurrence, évolution technologique...).

Gestion des offres et projets

- Analyser les besoins clients et réaliser le dimensionnement thermique.
- Valider la faisabilité technique en interne.
- Calculer le prix de vente et rédiger l'offre technique et commerciale.
- Établir la revue de contrat, suivre le bon déroulement de l'affaire en lien avec les équipes techniques et participer aux revues de conception.
- Assurer l'interface entre le client et les services internes tout au long du projet.

Déplacements réguliers en Europe à prévoir.

Les + du poste :

- Environnement de travail à taille humaine, au sein d'un groupe international

Organisme employeur

COFABRIK RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

38269, LA MURE, LA MURE D
ISERE, France

Salaire de base

45000 € - Salaire de base
55000 €

Date de publication

1 octobre 2025 à 17:06

Valide jusqu'au

31.10.2025

reconnu.

- Projets techniques variés et stimulants, au cœur des enjeux de performance énergétique.
- Un rôle clé dans le développement commercial du site.

Qualifications

- Formation supérieure technique (type Ingénieur mécanique ou équivalent), idéalement complétée d'une approche commerciale.
- Expérience de 2 ans minimum dans un environnement industriel
- Anglais courant indispensable, allemand apprécié.