



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-159>

Ingénieur commercial F/H

Description

CONTEXTE

Pour accompagner la croissance de notre activité dédiée aux systèmes d'information géographique (SIG), nous recherchons un.e Ingénieur.e Commercial.e F/H.

Chez Coexya, notre pôle SIG propose des solutions cartographiques innovantes pour valoriser, exploiter et croiser les données métiers. Nous accompagnons notamment les agences de l'État et les collectivités dans la digitalisation de leurs processus métiers grâce à des projets menés en mode forfait.

Ce poste s'inscrit dans une stratégie de développement du secteur public via une approche de vente complexe.

CE QUE L'ON VOUS PROPOSE

En lien avec le directeur de la Business Unit, vous aurez pour mission de :

- Identifier de nouvelles opportunités et développer un portefeuille clients publics (collectivités, agences gouvernementales...)
- Répondre à des appels d'offres en collaboration avec les directeurs ou directrices de projets et architectes.
- Participer à la définition et au pilotage de la stratégie et du plan d'actions commerciales de l'offre SIG
- Fidéliser les clients et suivre l'évolution des besoins pour proposer des offres complémentaires
- Contribuer à la visibilité de l'offre à travers des actions marketing et la participation à des événements sectoriels (salons SIG, conférences, webinaires)
- Assurer le reporting commercial, les revues d'activité, et contribuer à l'amélioration continue des offres en lien avec les équipes projets

Qualifications

CE QUE L'ON ATTEND DE VOUS

- Vous justifiez d'une expérience confirmée (5 ans minimum) dans la vente de projets informatiques complexes, idéalement dans le domaine des SIG ou dans un environnement technique comparable
- Vous avez une bonne compréhension des enjeux liés aux données, si possible géographiques, et à leur exploitation dans un contexte public
- Vous êtes à l'aise dans la gestion complète du cycle de vente : prospection, proposition, négociation et closing
- Vous êtes reconnu.e pour vos compétences en communication écrite et orale, votre rigueur et votre autonomie

Et humainement ?

- Vous avez le goût du challenge et êtes à l'aise dans les environnements en constante évolution
- Vous êtes convaincant.e, curieux.se et vous aimez le travail en équipe
- Vous savez instaurer une relation de confiance avec des interlocuteurs de haut niveau
- Vous avez une approche orientée besoin/solution, êtes à l'écoute et doté.e d'un

Organisme employeur

Coexya

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste

69194, ST DIDIER AU MONT D OR, ST DIDIER AU MONT D OR, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

11 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au

10.11.2025

excellent relationnel

L'ADN de Coexya by Talan

- Une société intégrée au groupe Talan, acteur international du conseil et de la tech.
- Recommandée à 72 % par ses collaborateurs, avec un management bienveillant et une ambiance notée 4/5 (sondage climat interne 2025).
- Télétravail hybride et horaires flexibles.
- Un turnover <15 % (inférieur à la moyenne des ESN) et une ancienneté moyenne de 5 ans.
- Un cadre de travail agréable : matériel neuf, double écran, accès multimodal, foodtrucks, activités ludiques, ateliers techniques et instructives, activités sportives