



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-165>

Ingénieur commercial F/H

Description

Qui sommes-nous ?

Creative IT est une entreprise innovante de 35 collaborateurs spécialisée dans le développement de solutions logicielles autour de **Qubes**, un logiciel MES (Manufacturing Execution System) dédié au suivi des activités de production et à la mesure en temps réel des performances des ateliers.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) **Ingénieur commercial (H/F)** pour renforcer notre équipe commerciale et contribuer à la croissance de notre Business Unit.

Votre rôle :

En tant qu'Ingénieur commercial, vous jouerez un rôle clé dans la conquête de nouveaux clients et la fidélisation de notre portefeuille existant. Vous serez au cœur du cycle de vente de notre solution logicielle **MES** packagées, caractérisé par des projets BtoB complexes et des cycles de vente longs.

Vous avez pour principales missions :

- Prospecter et développer de nouveaux comptes stratégiques.
- Qualifier les prospects et présenter nos solutions MES packagées.
- Négocier et conclure les ventes en collaboration avec l'équipe avant-vente.
- Gérer et fidéliser un portefeuille clients existant, en identifiant des opportunités de ventes additionnelles.
- Assurer le suivi commercial via le CRM et reporter régulièrement auprès de la direction.
- Participer à des actions marketing (webinars, salons, événements clients) pour soutenir la prospection.

Compétences souhaitées :

- Maîtrise des techniques de vente BtoB et de négociation longue et complexe.
- Capacité à comprendre et à présenter un produit technique dans un contexte industriel.
- Bonne maîtrise des outils CRM et de présentation.
- Anglais professionnel (souhaité).

Qualifications

Organisme employeur

CREATIVE INFORMATION
TECHNOLOGY

Type de poste

Temps plein

Secteur

EDITION DE LOGICIELS
APPLICATIFS

Lieu du poste

69389, LYON 09, LYON, France

Date de publication

23 octobre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

22.11.2025

Profil recherché :

Vous possédez une formation d'école de commerce ou d'ingénieur avec une appétence commerciale, et justifiez d'au moins 2 ans d'expérience dans la vente de logiciels ou solutions techniques, idéalement dans l'industrie. Autonome, organisé(e) et à l'aise en travail d'équipe, vous faites preuve d'esprit de conquête, et de persévérance dans des cycles de vente longs. Vous aimez développer des relations de confiance avec vos clients et contribuer à la transformation digitale des industries.

Pourquoi nous rejoindre ?

En intégrant notre entreprise, vous évoluerez dans un cadre dynamique où innovation, autonomie et collaboration sont au cœur des priorités. Vous aurez l'opportunité de travailler sur des projets variés et stimulants tout en contribuant à l'évolution continue d'un logiciel innovant et stratégique pour l'industrie.

Informations pratiques

- **Contrat** : Cadre CDI
- **Localisation** : Lyon 09
- **Rémunération** : fixe + variable
- **Déplacement** : National
- **Avantages** :
 - **Télétravail** : jusqu'à 2 jours par semaine selon la charte en vigueur.
 - **Aménagement du temps de travail** : JATT/RTT pour plus de flexibilité.
 - **Mobilité durable** : forfait pour vos déplacements écoresponsables.
 - **Restauration** : carte restaurant (pris en charge à 60 % par l'employeur).
 - **Santé** : mutuelle avec une prise en charge employeur à 60 %.
 - **Bien-être** : participation au financement de votre abonnement sportif.
 - **Développement professionnel** : un accès à la formation continue pour progresser tout au long de votre parcours.
 - **Cadre de travail** : des locaux agréables, idéalement situés à proximité des transports en commun.