



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-16>

Ingénieur Commercial F/H

Description

En tant qu'Ingénieur Commercial dans le secteur du Val-de-Marne, vous êtes rattaché au Chef des Ventes et vous répondez aux besoins de vos clients (solutions dématérialisées, hardware, stockage, cybersécurité, etc.) dans le département de votre choix. Votre rôle consiste à développer un portefeuille clients BtoB auprès de différents types d'entreprises (TPE, PME, ETI).

À ce titre, vos principales missions sont les suivantes :

- Développer le chiffre d'affaires de l'entreprise grâce à l'atteinte de ses objectifs stratégiques du canal ;
 - Développer le secteur et le potentiel confiés sur une liste « clients » ou une liste « prospects » ;
 - Sélectionner les rendez-vous en fonction de la stratégie de l'entreprise, des échéances à venir et de l'optimisation de la couverture par secteur géographique (département votre choix) ;
 - Gérer tout le cycle de vente jusqu'au closing et monter l'offre commerciale ;
 - Faire une maîtrise opérationnelle du CRM et du suivi commercial ;
 - Analyser la performance de sa ligne de produits et proposer des actions correctrices en lien avec les Chefs de Marché ;
 - Optimiser les moyens alloués (promotion, budget) ;
 - Mettre en place et suivre un benchmark concurrentiel.

Qualifications

Diplômé d'une formation commerciale/vente (Bac +2 minimum de type BTS), vous justifiez d'une première expérience commercial d'au moins 2 ans (stages et alternance inclus) en tant que Commercial Terrain/Ingénieur Commercial dans la vente BtoB et acquise idéalement dans le secteur de la bureautique.

Organisme employeur

PAGE PERSONNEL

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACCUEIL OU
ACCOMPAGNEMENT SANS
HÉBERGEMENT D'ADULTES
HANDICAPÉS OU DE
PERSONNES ÂGÉES

Lieu du poste

94028, CRETEIL, CRETEIL, France

Salaire de base

45000 € - Salaire de base
55000 €

Date de publication

1 septembre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

01.10.2024