



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-173>

Ingénieur commercial F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous contribuerez au développement commercial de l'offre de solutions et produits sur la région Paris Ile de France

Vos missions :

- Analyser le marché afin d'organiser la prospection ;
- Développer la prescription ;
- Fidéliser les Bureaux d'études techniques, les entreprises générales, les maîtres d'ouvrage publics et privés, les promoteurs immobiliers, les investisseurs ;
- Conclure des marchés d'équipement de solutions de Gestion Technique du Bâtiment ;
- Réaliser le montage des offres techniques et financières ainsi que les devis par rapport aux cahiers des charges en collaboration avec la Cellule Etudes et Chiffrage ;
- Assurer le suivi commercial des clients et des projets ciblés.

Secteur concerné : Paris et IDF.

Qualifications

- Vous êtes issu(e) d'une formation de niveau Bac +3/5 (Ecole de Commerce ou Ecole d'Ingénieurs, Licences techniques ou commerciales).
- Vous justifiez d'une expérience significative dans la vente de produits techniques.
- Vous avez acquis les compétences techniques dans les métiers de l'automatisme, de la régulation et/ou du chauffage et de la climatisation.
- Vous montrez une forte appétence pour la chasse de nouveaux clients.
- Motivé(-e) et autonome, vous êtes reconnu(-e) pour vos qualités relationnelles, votre sens du service clients et votre capacité à travailler en équipe.

Organisme employeur

Hypérion Consulting

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

77284, MEAUX, MEAUX, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**

70000 €

Date de publication

1 novembre 2025 à 18:04

Valide jusqu'au

01.12.2025