



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-38>

Ingénieur commercial F/H

Description

En tant qu'ingénieur commercial H/F, vous aurez pour mission de développer votre portefeuille auprès des petites et moyennes entreprises (PME) en proposant toute la gamme de services télécoms et ICT de SFR Business. Vous aiderez chaque entreprise à faire croître ses projets en proposant des solutions sur mesure en Téléphonie Fixe, Mobile, Internet Très Haut Débit, Cybersécurité, Cloud et Relation Client. Pour ce faire, vous travaillerez en étroite collaboration avec les Ingénieurs Avant-Vente, le département Marketing et les différents départements techniques afin de développer votre portefeuille clients. Vous serez responsable de l'intégralité du processus de vente, de la détection des opportunités jusqu'au bon déroulement des prestations. Parallèlement, vous maîtriserez les enjeux de la relation client pour fidéliser vos comptes existants et augmenter le chiffre d'affaires généré. L'esprit d'équipe est au cœur de la culture d'entreprise, avec 1 à 2 jours de présence en agence par semaine.

Qualifications

De formation commerciale, vous justifiez d'une expérience minimale de deux ans dans la vente terrain B2B.

Votre sens de l'écoute client et votre capacité à comprendre leurs besoins font de vous un(e) professionnel(le) commercial(e) performant(e), dont la réussite se reflète dans l'atteinte des objectifs commerciaux.

Si vous avez une affinité pour le secteur de l'IT et que vous êtes prêt à vous investir pleinement dans un environnement dynamique, rejoignez SFR BUSINESS pour relever de nouveaux défis !

De nombreux avantages vous attendent : Une solide formation, statut cadre, TR, véhicule de fonction, carte essence, CE, intéressement, participation, RTT, et bien plus encore ! Package allant de 40K à 46K en 60% fixe / 40% variable selon profil et expérience commerciale et télécom.

Venez rencontrer la société SFR Business lors d'une journée de recrutement digital le 22/10/2024

Organisme employeur

Bordeaux Recrutement

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

21231, DIJON, DIJON, France

Salaire de base

22000 € - Salaire de base
45000 €

Date de publication

6 octobre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au

05.11.2024