



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-43>

Ingénieur commercial F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur commercial, vous serez en charge de réaliser des ventes et de développer un portefeuille de clients publics et privés sur notre activité, depuis la phase de prospection jusqu'à la signature du contrat.

Vos missions principales :

- § Développer et fidéliser un portefeuille de prospects par téléphone, e-mail et via des interventions physiques ;
- § Animer un portefeuille clients de son périmètre : qualifier son fichier, répondre aux appels d'offres, détecter des opportunités commerciales, prospection de futurs clients, fidéliser ses clients ;
- § Analyser et identifier les besoins de ses prospects et clients, en produits ;
- § Développer une base de données complète de prospects et réaliser un suivi régulier en qualifiant et quantifiant leurs besoins ;
- § Proposer, en lien avec le BE, des solutions techniques adaptées aux objectifs et contraintes des entreprises cibles ;
- § Préparer la contractualisation, élaborer des argumentaires sur la valeur ajoutée de son offre ;
- § Élaborer des propositions commerciales réalistes et attractives, conduire les négociations de bout en bout ;
- § Assurer une veille commerciale et concurrentielle, réglementaire, technique, économique.

3 à 4 déplacements en Ile de France sont à prévoir.

Qualifications

De formation supérieure commerciale, vous bénéficiez d'une expérience commerciale

Vous appréciez de travailler en équipe, savez prendre des initiatives, êtes à l'écoute du client et du marché, dispensez des conseils et pérennisez vos relations avec vos clients dans le cadre de projets.

Organisme employeur

ALUVAIR

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE PORTES ET FENÈTRES EN MÉTAL

Lieu du poste

35125, LA GUERCHE DE BRETAGNE, LA GUERCHE DE BRETAGNE, France

Date de publication

11 octobre 2024 à 11:02

Valide jusqu'au

10.11.2024

