



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-f-h-63>

Ingénieur Commercial F/H

Description

En postulant à cette offre, vous aurez l'opportunité de rejoindre une société spécialisée dans la création, l'intégration et la gestion de solutions informatiques. Ils sont en recherche permanente de talents IT et Dev aptes à développer leurs compétences et travailler à la construction de leur entreprise, afin de leur permettre de poursuivre avec eux une carrière à succès dans un cadre bienveillant. Leur regroupement de collaborateurs permet d'offrir un catalogue de plus de 100 services disponibles aux employés (accessibles à tous et de la même manière), et de redistribuer entre 20 et 75% du bénéfice de l'entreprise (varie à la hausse quand le bénéfice augmente).

Ils travaillent tous ensemble pour bâtir une entreprise juste, équitable, et contributrice du bonheur de chaque salarié.

Dans le cadre de leur croissance, ils recherchent un Ingénieur Commercial H/F !

Vos missions :

- Vos missions au quotidien seront de prospecter, créer du partenariat, mais aussi de répondre en équipe aux besoins des clients actuels.
- Vous aurez également en charge le suivi de vos collaborateurs en prestation de façon à maintenir une bonne adéquation entre leur motivation et la mission chez leurs clients.
- La cooptation étant un axe de recrutement important, vous participerez à l'animation de celle-ci et aux choix des candidats. Dans leur entreprise, l'incitatif de cooptation est à la fois individuel et collectif ce qui permet aussi d'encourager ceux qui essayent.
- Si cela vous intéresse, vous pourrez aussi participer à la communication externe de l'entreprise et animer vos propres comités et événements.

Qualifications

Et vous ?

- Vous avez une première expérience sur un poste similaire,
- Vous avez des connaissances techniques dans le domaine de l'IT,
- Vous êtes un bon communicant, sociable et avez de bonnes qualités relationnelles,
- Vous êtes organisé et rigoureux,
- Vous appréciez le travail d'équipe.

Avantages ?

- Des perspectives d'évolutions qui seront définies avec vous dans les premiers mois de votre activité, et soumis au vote des salariés,
- Le poste sera accompagné d'objectifs rémunérateurs, ces objectifs et les montants associés sont déjà connus et approuvés par l'ensemble des salariés. Il ne s'agit donc pas d'un poste qui cultive le secret ou une

Organisme employeur
TEAM IS

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
59350, LILLE, LILLE, France

Date de publication
27 décembre 2024 à 12:12

Valide jusqu'au
26.01.2025

distance fonctionnelle entre vous et les consultants, bien au contraire,

- Leur gestion est inclusive et transparente, le fonctionnement de l'entreprise est élaboré en ateliers participatifs ouverts à l'ensemble des salariés et ils effectuent chaque trimestre un comité de gestion, suivi d'un vote sur les changements en gestion et les services disponibles. Une centaine de service aux salariés a déjà été approuvés par les salariés. Ils permettent un fonctionnement limpide de notre organisation.
- Votre budget de fonctionnement, en partage avec les 3 autres personnels dédiées à la gestion quotidienne, sera défini par votre avancement au quotidien.