



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-filtration-process-f-h>

INGÉNIEUR COMMERCIAL FILTRATION PROCESS F/H

Description

Talent In Sight, Cabinet de Conseil en Recrutement, recherche pour son client, groupe industriel de renommée mondiale spécialisé dans les technologies du mouvement et du contrôle :

UN INGÉNIEUR COMMERCIAL FILTRATION PROCESS F/H

Poste en Home-office – Axe Lyon/Paris.

Rejoignez une entreprise innovante, présente à l'international, et contribuez activement au développement de ses solutions de filtration haute performance destinées à des secteurs exigeants !

Rattaché.e au Responsable des Ventes Filtration France, vous développez les ventes de produits et de solutions de filtration à destination de clients des secteurs Agroalimentaire, Traitement de l'eau et applications de haute pureté (Hospitalier, Biotechnologies, Chimie...) sur le territoire national.

À ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- Développer et entretenir le portefeuille clients déjà existants,
- Prospectivez de nouveaux comptes,
- Détecter les besoins, comprendre les enjeux et participer à la définition de la meilleure solution technique et commerciale,
- Élaborer un plan de croissance avec les principaux acteurs du marché et en assurer le suivi,
- Anticiper les besoins des clients afin de les fidéliser et de maintenir un haut niveau de satisfaction,
- Assurer un lien étroit avec les sites de production du Groupe basés en Angleterre et en Allemagne,
- Assurer un reporting régulier auprès du Responsable des ventes,
- Promouvoir l'image du Groupe, des nouveaux produits et des services associés.

Qualifications

Organisme employeur
TALENT IN SIGHT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
69382, LYON 02, LYON, France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication
6 octobre 2025 à 21:07

Valide jusqu'au
05.11.2025

De formation technique Bac+2 à Bac+5 en Génie des Procédés, Biotechnologie, Chimie ou autre formation connexe, vous justifiez d'une première expérience dans le domaine des procédés industriels. Vous avez également une première expérience en développement commercial et savez vous organiser efficacement en home-office.

Homme/Femme de terrain, vous êtes reconnu.e pour votre organisation, votre autonomie, votre proactivité et votre pugnacité.

Interlocuteur.trice privilégié.e des clients, votre sens de la communication et votre aisance relationnelle vous permettront de créer de fortes relations et d'assurer un service de qualité.

Intervenant dans un contexte international, un niveau d'anglais courant est requis.

Des déplacements réguliers sont à prévoir en France.

Rémunération : Entre 50 000 € et 65 000 € brut annuel sur 13 mois (selon expérience), prime variable sur objectifs, prime de home-office, véhicule de fonction, intérressement, chèques vacances.

Statut Cadre, forfait jour.