



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-flotte-automobile-f-h-3>

## Ingénieur Commercial – Flotte automobile F/H

### Description

Votre rôle sera de gérer et développer des relations commerciales stratégiques auprès de flottes de plus de 150 véhicules, tout en jouant un rôle clé dans l'atteinte des objectifs de croissance. Vos missions :

- Mener des actions commerciales de A à Z : prospection, rendez-vous, démonstrations, négociation, closing.
- Gérer les comptes existants en assurant un suivi de proximité et en développant les opportunités de croissance.
- Collaborer avec les équipes internes pour onboarder les nouveaux clients et garantir la qualité de service.
- Travailler avec les équipes de prospection en leur fournissant des leads qualifiés.
- Identifier les retours terrain pour faire évoluer les offres.
- Assurer un reporting rigoureux dans le CRM (Dynamics 360).
- Participer activement à l'amélioration des méthodes de vente lors de points de partage internes.

Environnement & cibles :

- Grands comptes entreprises disposant d'un parc de véhicules conséquent.
- Interlocuteurs : acheteurs, services généraux, DRH, gestionnaires de flotte, mobility managers, etc.
- Poste basé en France avec des déplacements réguliers en national et en Belgique.

Ce que vous y gagnez :

- L'opportunité de piloter des ventes stratégiques dans un univers digital en pleine évolution.
- Un rôle moteur dans la croissance d'une Business Unit agile et ambitieuse.
- Un package attractif : rémunération fixe + variable + véhicule de fonction.
- Un environnement de travail stimulant, entre tech, services et mobilité professionnelle.

### Qualifications

- 3 ans minimum d'expérience commerciale dans un environnement B2B lié à la mobilité, à la gestion de flottes ou aux services aux entreprises.
- Aisance dans la vente de solutions complexes, gestion de comptes stratégiques, négociation et closing.
- Capacité à créer des business cases sur mesure en fonction des enjeux clients.
- À l'aise avec les outils CRM et dans la gestion simultanée de plusieurs cycles de vente.
- Disponible pour des déplacements réguliers sur le territoire national et belge.

### Organisme employeur

ETHIS RH

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

FABRICATION D'AUTRES  
ÉQUIPEMENTS AUTOMOBILES

### Lieu du poste

71343, PARIS L HOPITAL, PARIS  
L HOPITAL, France

### Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**  
80000 €

### Date de publication

16 janvier 2026 à 12:03

### Valide jusqu'au

15.02.2026

