



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-france-europe-sud-f-h>

Ingénieur Commercial France Europe Sud F/H

Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

NOTRE CABINET RECHERCHE POUR L'UN DE NOS CLIENTS, UNE SOCIÉTÉ RECONNUE À L'ÉCHELLE INTERNATIONALE POUR SON EXPERTISE DANS LA COMMERCIALISATION D'ÉTUDES ET DE CONSEIL SUR LES CHANGEMENTS DE MARCHÉS ÉLECTRIQUES/ÉLECTRONIQUES, UN INGÉNIEUR D'AFFAIRES FRANCE & EUROPE SUD (H/F), BASÉ(E) À PROXIMITÉ DE LYON (69).

EN TANT QU'INGÉNIEUR COMMERCIAL (H/F), VOUS DÉVELOPPEZ LES VENTES DES RAPPORTS DIGITAUX ET APPORTEZ VOTRE CONSEIL AUPRÈS D'UNE CLIENTÈLE FRANÇAISE ET EUROPÉENNE, COMPOSÉE D'ENTREPRISE DU SECTEUR PRIVÉ ET D'ACTEURS DU SERVICE PUBLIC.

VOUS AVEZ LES MISSIONS SUIVANTES :

- * Faire prospérer le portefeuille de clients confié via vos actions d'up-sell et de cross-sell ;
- * Prospecter et développer votre réseau professionnel ;
- * Collaborer avec et savoir challenger les Experts techniques internes selon les besoins de vos clients ;
- * Avoir une démarche commerciale proactive et aller jusqu'au closing des affaires ;
- * Suivre et gérer la relation client, mesurer la satisfaction ;
- * Participer aux événements professionnels (Salons, conférences et autres activités de réseautage).

POSTE BASÉ À PROXIMITÉ DE LYON (69) AVEC 40% DE DÉPLACEMENTS (FRANCE/ITALIE/ESPAGNE/PORTUGAL)

Qualifications

DE FORMATION TECHNIQUE SUPÉRIEURE ET/OU COMMERCIALE (BAC +4/5), VOUS JUSTIFIEZ D'UNE EXPÉRIENCE DE 5 ans minimum IDÉALEMENT DANS LA VENTE DE RAPPORTS DIGITAUX ET POSSÉDEZ UNE EXPERTISE DANS UN DOMAINE ÉLECTRIQUE/ÉLECTRONIQUE/SEMI-CONDUCTEURS.

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
90000 €

Date de publication

4 septembre 2025 à 15:09

Valide jusqu'au

04.10.2025

POUR CE POSTE, IL EST INDISPENSABLE DE PARLER ANGLAIS
COURAMMENT,
ÉTANT DONNÉ LA NATURE EUROPÉENNE DE VOTRE CLIENTÈLE ET LA
DIMENSION INTERNATIONALE DE L'ENTREPRISE.

Vous avez une appétence commerciale très forte, et êtes autant à
l'aise dans la fidélisation que la chasse (50/50).

Doté(e) d'un excellent relationnel, vous aimez travailler au sein
d'une équipe multiculturelle.

Vos qualités d'agilité et d'adaptabilité sont reconnues.

Parlons-nous !

RÉMUNÉRATION FIXE + VARIABLE

RTT / TICKETS RESTAURANTS / FLEXIBILITÉ (TÉLÉTRAVAIL
HEBDOMADAIRE 2
JOURS POSSIBLE)