



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-grands-comptes-f-h>

Ingénieur commercial Grands comptes F/H

Description

Rejoignez un pionnier Français des applications de planification et de pilotage des ressources au service de la performance de ses Clients. La société STILOG I.S.T., filiale d'ICE Groupe, est éditrice du logiciel Visual Planning.

Notre mission depuis plus de 30 ans ?

Booster la performance et la productivité des entreprises en leur permettant de piloter efficacement leurs projets, production, chantiers, interventions, maintenances, à travers la planification et la gestion des ressources associées. Visual Planning a été choisi par plus de 5000 sociétés et plus de 200 000 utilisateurs, en France et à l'international (US, Suisse, Allemagne, Benelux, UK, Espagne...), et enregistre une croissance constante depuis plus de 20 ans, souvent à deux chiffres !

Rejoindre STILOG I.S.T., c'est prendre part à une expérience humaine bienveillante dans une équipe dynamique, avec une très bonne ambiance de travail. Nous sommes animés par de fortes valeurs et la volonté de soutenir le développement individuel de nos collaborateurs et la révélation de tout leur potentiel, tout en nous appliquant à atteindre nos objectifs de croissance.

Pour soutenir et amplifier sa croissance, Stilog IST recherche un Ingénieur commercial Grands Comptes Visual Planning.

Rattaché(e) au Directeur Commercial France, au sein d'une équipe motivée, vous contribuez à la commercialisation de notre solution Visual Planning en prenant part aux ventes directes en France, auprès d'une cible Grands Comptes de haut niveau (responsables opérationnels, chefs de projets, managers, directeurs IT, C-level) dans tous secteurs d'activité).

Missions

Après une formation sur notre produit et nos processus de ventes, vos missions seront les suivantes :

- * Prospective pour identifier de nouvelles opportunités de vente;
- * Participer activement au développement des ventes directes New Business;
- * Développer des clients grands comptes existants à travers une approche structurée, de type Top-Down;
- * Piloter la relation commerciale jusqu'à la vente (recueil et analyse de cahiers des charges, présentations du logiciel, argumentations en regard des besoins, rédaction de propositions commerciales, négociation, conclusion des ventes);
- * Organiser le suivi de clientèle en coordination avec les autres services (Marketing,

Organisme employeur

STILOG IST

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

92050, NANTERRE, NANTERRE,
France

Salaire de base

50000 € - Salaire de base
55000 €

Date de publication

1 octobre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

31.10.2024

Consulting, SAV, Dev), notamment dans le cadre de la réalisation des prestations et du suivi des projets;

Le poste est basé à Nanterre. Des déplacements fréquents en France et ponctuels à l'international sont à envisager.

Qualifications

De formation bac+5 (Ecole d'Ingénieur, Ecole de Commerce ou Université).

Vous avez au moins 10 années d'expérience en développement commercial, idéalement dans la vente de solutions complexes en cycle long.

Vous possédez un esprit analytique, et avez le sens du détail mais êtes également capable de synthèse et de prise de recul. Vous êtes à l'aise dans les environnements informatiques. Doté d'excellentes qualités relationnelles, vous savez être à l'écoute mais aussi développer un sens de la persuasion pour « driver » vos interlocuteurs français ou internationaux.

La maîtrise de la langue anglaise est impérative.

Vos expériences précédentes vous ont permis d'acquérir une bonne connaissance de notre secteur d'activité, de ses acteurs majeurs ainsi qu'un carnet d'adresse fourni au sein des directions (notamment Directions Informatiques) des grands comptes français et de leurs filiales internationales.

Votre rémunération / vos avantages :

- Salaire fixe (selon expérience) + variable non plafonné;
- Participation et Intéressement;
- Mutuelle;
- PC et téléphone portable;
- CSE dynamique;
- Salle de sport et RIE;
- Navettes d'entreprise (La Défense et Nanterre Prefecture)