



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-informatique-f-h>

Ingénieur Commercial Informatique F/H

Description

Rattaché au Directeur Commercial, vous êtes responsable du développement de votre portefeuille clients par la conquête de nouveaux comptes et la fidélisation.

Vos principales missions :

- Fidéliser et développer le portefeuille clients
- Identifier, contacter, convaincre et fidéliser de nouveaux clients
- Construire, présenter, défendre et conclure les offres sur mesure de solutions d'impression, digitales, informatiques, GED et de digitalisation du document
- Gérer la relation commerciale et la vente dans sa globalité
- Effectuer le reporting et mettre à jour le CRM
- Représenter et promouvoir les valeurs de l'entreprise

Qualifications

Diplômé d'un Bac +2 en commerce idéalement, vous bénéficiez d'une 1ère expérience réussie et significative dans la vente de solutions informatiques, infogérance et/ou télécoms.

Agile, curieux, enthousiaste, persévérant et conquérant, vous savez développer votre portefeuille clients et l'enrichir. A l'écoute, challenger et soucieux de la satisfaction client, votre talent de négociateur et votre capacité à conseiller vos clients couplés à votre sens de l'engagement et du résultat sont des arguments qui valoriseront votre candidature.

Pour réussir ensemble ce challenge passionnant, nous vous apportons une formation à notre culture et à notre univers dans un environnement innovant, énergique et soucieux de l'épanouissement personnel, ainsi qu'une rémunération motivante (fixe + variable non plafonné + véhicule de fonction + avantages).

Si votre talent est à la hauteur de votre ambition, nous vous remercions de nous adresser votre CV dès maintenant.

Organisme employeur
REFEA

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL EN SYSTÈMES ET
LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste
92062, PUTEAUX, PUTEAUX,
France

Date de publication
26 août 2024 à 17:02

Valide jusqu'au
25.09.2024