



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-it-f-h-39>

Ingénieur Commercial IT F/H

Description

Votre mission principale consiste à concevoir, définir et piloter la stratégie Informatique & Télécom de vos clients pour répondre à leurs objectifs commerciaux. Vous analyserez la pertinence des ressources actuelles et identifierez des opportunités d'amélioration et d'optimisation.

Avec l'appui des équipes spécialisées (Chefs de projet, Support Clients, Cloud computing, Télécom, Finance), vous guiderez vos clients dans la définition, le déploiement et le suivi de leur stratégie Informatique & Télécom.

Grâce à un système d'information performant, vous aurez accès à l'ensemble des données clients nécessaires pour vos analyses.

Vos Missions :

Pour soutenir sa croissance, l'entreprise recherche un Account Executive.

Véritable conseiller stratégique en Informatique & Télécom pour vos clients, vous comprenez leurs enjeux commerciaux et leur contexte économique. En proposant l'intégralité du portefeuille d'offres de l'entreprise en réponse à leurs besoins, vous coordonnerez les experts pour garantir l'atteinte des objectifs fixés.

Pour réussir dans votre mission, vous aurez accès aux experts métiers, qui vous fourniront toutes les informations utiles au développement de votre business.

Une équipe de Business Developers, intégrée à l'entreprise, vous apportera régulièrement de nouvelles opportunités commerciales que vous identifierez et développerez.

Nous vous offrons également l'opportunité d'adhérer à un réseau professionnel, de participer à des sessions de transfert de compétences et de bénéficier d'un accompagnement personnalisé.

Qualifications

Votre profil

De formation commerciale ou informatique (niveau BAC+2 minimum), vous maîtrisez les fondamentaux de la relation client et possédez des bases en réseaux informatiques ou télécommunications. Vous avez une aisance relationnelle et le sens de la relation client, avec un contact facilitateur et empathique. Vous savez écouter et analyser le contexte commercial de vos clients, et leur présenter de manière claire et synthétique vos recommandations. Vous appréciez le travail en équipe et savez reconnaître les qualités de ceux qui vous entourent. Curieux des nouvelles technologies, vous comprenez leur impact potentiel sur les activités de vos clients.

Organisme employeur

Nextep HR

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

76351, LE HAVRE, LE HAVRE, France

Date de publication

27 septembre 2025 à 11:03

Valide jusqu'au

27.10.2025

Si cette offre résonne en vous

Nous savons que c'est grâce à des personnalités comme la vôtre que nous pourrions continuer à progresser. C'est pourquoi nous vous accueillerons chaleureusement, peu importe votre parcours professionnel. C'est aussi notre conception du respect.

Si vous souhaitez en savoir davantage sans être encore pleinement décidé, nous ferons preuve de discrétion et d'empathie.

N'attendez plus. Nous recherchons des talents partageant notre vision du travail — ne passez pas à côté de cette opportunité.

Candidature traitée par Thibault Chabert