



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-it-f-h-45>

Ingénieur commercial IT F/H

Description

Vos Principales Missions

- Conseiller, accompagner, apporter de la valeur ajoutée, négocier et signer de nouveaux contrats
- Prospecter pour étoffer votre volume d'affaires
- Identifier les besoins et valoriser les solutions en adéquation
- Mettre en avant les avantages concurrentiels et la notion de retour sur investissement
- Etre force de proposition pour améliorer la satisfaction des clients
- Mettre en avant les valeurs de l'entreprise

Qualifications

Passionné par la vente et la conquête de nouveaux clients, vous bénéficiez d'une formation commerciale supérieure complétée par une ou plusieurs expériences réussies dans la vente de produits et/ou de solutions en B to B.

Challenger dans l'âme, curieux et à l'écoute, vous vous intéressez sincèrement aux attentes de vos clients. Votre force de persuasion, votre capacité d'analyse et relationnelle associées à votre envie d'apporter une valeur ajoutée à vos clients sont des arguments qui valoriseront votre candidature.

Pour réussir ensemble ce nouveau challenge, nous vous accueillons et vous accompagnons pour vous permettre de vous épanouir professionnellement.

Si vous souhaitez rejoindre une équipe énergique, ambitieuse, et qui sait récompenser et reconnaître ses collaborateurs, nous vous remercions de nous adresser dès maintenant votre CV.

Organisme employeur

REFEA

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Date de publication

22 octobre 2025 à 11:08

Valide jusqu'au

19.11.2025