



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-it-f-h-49>

Ingénieur Commercial IT F/H

Description

Description

Vous évoluez dans un environnement professionnel basé sur la confiance, avec un management de proximité à l'écoute des équipes et un fort esprit d'entraide.

Cela vous permettra de développer vos compétences et d'évoluer dans de bonnes conditions, tout en ayant la possibilité de ressentir concrètement l'impact de votre travail et de donner du sens aux actions menées, au sein d'une entreprise où il fait bon vivre et travailler.

Missions

- Etablir un plan de prospection et de communication actif auprès de PME
- Détecter de nouveaux clients
- Être actif sur les réseaux sociaux
- Présenter la société et ses valeurs
- Présenter l'ensemble du catalogue de service IT
- Elaborer les propositions commerciales en relation avec les équipes techniques
- Assurer un suivi commercial des projets clients
- Etablir un rapport d'activité mensuel auprès de la direction

Package

Une rémunération fixe entre 28K€ et 32K€ brut/an, selon expérience et un **variable non plafonné**

Avantages :

- Véhicule
- Mutuelle
- Souplesse occasionnelle pour du télétravail (si besoin)

Les plus

- Une entreprise à taille humaine où la bonne ambiance et la bonne humeur font réellement partie du quotidien
- Le package attractif avec un variable et des primes de fin d'années non plafonnés
- Évoluer dans un environnement humain et collaboratif

L'avis de notre expert Emmanuel BARATIN

«Une entreprise qui donne de la confiance et de l'autonomie avec l'implication au quotidien de toute l'équipe dans les prises de décisions. Une belle opportunité pour un commercial qui souhaite développer un portefeuille solide.»

Qualifications

- Expérience : 3 ans minimum en B to B dans le secteur informatique et/ou télécom
- Compétences clés :

Organisme employeur

EFFEKTIV

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69385, LYON 05, LYON, France

Salaire de base

28000 € - **Salaire de base**
32000 €

Date de publication

13 janvier 2026 à 20:03

Valide jusqu'au

12.02.2026

- Vous êtes un profil chasseur qui voit la prospection comme un jeu et non comme une contrainte.
- Vous possédez une bonne connaissance de l'IT

Qualités attendues :

- Autonome et dynamique
- Savoir gérer un agenda et analyser les chiffres
- Avoir un esprit d'équipe
- Avoir la culture du résultat

REF: EFV/2023