



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-it-f-h-9>

## Ingénieur Commercial IT F/H

### Description

Notre client combine la puissance d'un grand groupe à l'agilité d'une PME.

C'est l'alternative qui fait la différence sur le marché : ils sont agiles, proactifs et tournés vers l'avenir.

Avec une équipe de 400 collaborateurs, ce groupe se distingue par une croissance constante, des managers impliqués (dont certains sont associés) et des services supports qui renforcent véritablement leurs équipes commerciales.

Leurs expertises ? Ils disposent de leur propre data center, proposent des solutions de cybersécurité, des outils collaboratifs, ainsi que des solutions IT à la pointe de l'innovation.

Votre rôle ?

Chasse (50%), élevage et cross-selling (50%) sur l'Île de France en proposant les services et produits IT innovants du groupe auprès d'ETI (150 à 2000 users).

Points forts du poste :

- Rémunération variable non plafonnée (venez montrer que c'est vous le meilleur !)
- Véhicule de fonction + carte essence.
- Équipe dynamique, très collaborative, avec un turnover extrêmement faible (et ce n'est pas un hasard – l'ambiance est excellente).
- Une intégration sur-mesure
- Des jours de TT, évidemment !
- 
- Marché en forte croissance !

### Qualifications

Vous avez au minimum 4 ans d'expérience en vente BtoB de solutions IT (Cyber, infogérance, hébergement, solutions VOIP, virtualisation des SI).

Les autres fondamentaux obligatoires : orientation résultat, sens du service, goût pour la négociation et pour la concrétisation.

En 3 mots : vous aimez vendre !

Intéressé(e) ? Postulez sans tarder ! Nous sommes impatients de répondre à vos questions.

### Organisme employeur

Confidentiel

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

### Date de publication

11 octobre 2024 à 15:02

### Valide jusqu'au

10.11.2024