



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-it-f-h>

## Ingénieur Commercial IT F/H

### Description

Envie de nouveaux challenges en participant à l'optimisation du parc informatique de nos clients ?

Chez Axido, on te propose de rejoindre l'équipe pour renforcer notre pôle et endosser la belle casquette d'Ingénieur commercial (H/F) en CDI au sein de notre Siège, à Levallois-Perret.

Accompagne-nous alors dans l'aventure, et viens nous épauler sur divers projets.

Rattaché à la Direction commerciale mais aussi en lien direct avec d'autres équipes internes comme l'ADV ou la planification, tu intervendrais sur le terrain auprès de nos clients TPE/PME sur différentes missions comme :

- Le développement et la fidélisation d'un portefeuille de clients actifs autours de solutions d'infogérance informatique (vente licence Office 365, serveurs cloud, services hébergés...)
- Le développement du portefeuille clients par l'acquisition de prospects identifiés;
- L'accompagnement du client dans la définition de ses besoins pour lui proposer une solution adaptée;
- La rédaction des propositions commerciales, négociation et conclusion des contrats;
- Le suivi de la relation clients;
- La mise en avant d'une stratégie forte de Cybersécurité

Pour mener à bien ces missions, tu travailleras en étroite collaboration avec une équipe de commerciaux sédentaires qui seront à tes côtés au quotidien.

### Les enjeux principaux de Proxiteam à moyen terme sont les suivants :

- Préserver et enrichir le capital humain et attirer de nouveaux talents
- Déployer un bouquet d'offres pertinent aux clients (PME, ETI, Collectivités)
- Accélérer la croissance interne et externe tout en préservant l'équilibre financier

### Qualifications

De formation commerciale de type Bac +2/5, tu justifies d'au moins 2 ans d'expérience en tant que Commercial Itinérant/Ingénieur d'affaires/Technico-commercial (ou un poste similaire) dans le secteur des infrastructures informatiques.

### Les cordes à ton arc ?

Orienté client avec une appétence pour la vente de prestations informatiques

Ton relationnel et ton implication

Ta pugnacité

### Organisme employeur

Apogea

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

### Lieu du poste

92044, LEVALLOIS PERRET, LEVALLOIS PERRET, France

### Date de publication

3 septembre 2024 à 13:02

### Valide jusqu'au

03.10.2024

Ton esprit d'équipe et l'envie de grandir avec un Groupe à taille humaine

**Les cordes à notre arc**

Une ambiance de travail stimulante et conviviale

Un bel esprit d'équipe et le sens du service

Un poste clé pour le Groupe

Prêt à montrer de quoi tu es capable ? Envoie-nous ton CV !

- Télétravail possible 2jours par semaine, carte tickets restaurant 9 Euros, CSE (chèque cadeaux, plateforme réduction?), RTT
- Suivi d'intégration des salariés, programme des marraines/parrains, cooptation?
- Possibilité de passer des certifications professionnelles
- Afterwork
- Actions RSE

Le poste nécessite des déplacements en Île de France.