



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-nord-est-france-f-h-6>

INGÉNIEUR COMMERCIAL NORD-EST FRANCE F/H

Description

Talent In Sight, Cabinet de Conseil en Recrutement, recherche pour une société spécialisée dans la conception et la commercialisation d'équipements en inox pour le traitement des fluides et la gestion des procédés dans les industries alimentaires, cosmétiques et pharmaceutiques :

UN INGÉNIEUR COMMERCIAL NORD-EST FRANCE F/H

Poste en Home-Office

Passionné.e par l'industrie, vous souhaitez rejoindre un acteur reconnu dans la gestion des procédés et représenter des produits techniques à forte valeur ajoutée ? Alors ce poste est fait pour vous !

Dans le cadre d'une évolution interne et rattaché.e au Directeur commercial France, vous développez et entretenez un portefeuille clients sur 17 départements du nord-est de la France (02, 08, 10, 21, 51, 52, 54, 55, 57, 59, 62, 67, 68, 70, 80, 88 et 90).

À ce titre, vos principales missions sont les suivantes :

Développer les affaires par la recherche constante de nouvelles opportunités sur vos clients dédiés et nouveaux clients,

- Promouvoir les produits et services de l'entreprise,
- Étudier et analyser les besoins clients, en comprenant leurs process industriels,
- Préconiser les meilleures solutions techniques,
- Élaborer des propositions techniques et financières,
- Soutenir et valoriser vos propositions auprès des clients,
- Assurer le suivi des clients après la remise des offres,
- Mettre à jour le CRM et les tableaux de bord de suivi d'activité,
- Gérer les réclamations tout en maintenant une relation commerciale de qualité.

Qualifications

De formation supérieure Bac+2 à Bac+5 en génie des procédés, mécanique ou

Organisme employeur
TALENT IN SIGHT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
62498, LENS, LENS, France

Salaire de base
42000 € - **Salaire de base**
65000 €

Date de publication
24 septembre 2025 à 09:06

Valide jusqu'au
24.10.2025

mécanique des fluides, vous justifiez d'une expérience d'au minimum 5 ans sur une fonction similaire auprès d'une clientèle d'industries agroalimentaire ou cosmétique. Votre expertise technique vous permet de préconiser des produits et des solutions pertinentes et fiables.

La société étant une filiale d'un groupe international, vous êtes à l'aise en anglais (niveau B1 Linguaskill ou équivalent).

Doté.e d'un excellent relationnel, vous savez faire preuve de proactivité et vous adapter à divers interlocuteurs.

Votre sens de l'organisation, votre capacité d'écoute et votre orientation client sont reconnus, tout comme votre réactivité et votre aptitude à communiquer clairement les bonnes informations aux bonnes personnes.

Rémunération : 42 000 € à 56 000 € brut annuel sur 12 mois (à négocier selon expérience) + part variable basée sur le chiffre d'affaires réalisé. Véhicule de fonction et prise en charge des frais de télétravail.