



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-ouest-f-h>

## Ingenieur commercial – ouest F/H

### Description

Dans le cadre du développement de notre CA sur du « new business », nous recherchons un.e ingénieur commercial.e basé.e idéalement dans la région Ouest de la France, qui sera en charge des objectifs fixés par la direction commerciale. En collaboration avec l'équipe de vente de notre ERP LocPro, vous adresserez une clientèle de loueurs automobile, véhicules industriels, travaux publics et vous devrez assurer les missions suivantes :

Gérer un portefeuille de prospects et clients basés sur l'Ouest de la France.  
Animer son marché : prospection, salons, club clients, réseaux sociaux, etc.  
Analyser et comprendre les besoins des clients  
Assurer les présentations fonctionnelles et démonstrations produits  
Estimer le périmètre et les charges à intégrer aux offres  
Répondre aux appels d'offres  
Promouvoir l'offre de services ou de produits de l'entreprise

Pourquoi rejoindre IRIUM SOFTWARE ?

Parcours d'intégration sur plusieurs mois avec immersion en clientèle et formations  
Environnement de travail convivial et Happiness officer  
Possibilité de télétravail – 2 jours semaine  
Diversité des types de clients (TPE/PME)

Processus de recrutement : Si la candidature est retenue, un premier échange téléphonique avec un membre du service RH est réalisé sous 10 jours. Si nous nous projetons ensemble, un entretien avec le directeur du service et/ou votre futur.e manager est planifié puis un entretien de clôture avec un membre du service RH. Et quelle qu'en soit l'issue, nous prenons le temps de vous faire un retour.

Nous attachons un soin tout particulier dans le recrutement de nos futurs collaborateurs.trices et dans la réussite de leur intégration. Prêt(e) à relever un nouveau challenge ? Envoyez-nous votre candidature !

### Qualifications

Doté.e d'un excellent tempérament commercial et chasseur.euse dans l'âme, vous maîtrisez les techniques de vente de la prospection jusqu'au closing sur des cycles courts. De nature optimiste, vous disposez d'un bon esprit d'équipe et de bonnes qualités organisationnels.

De formation Bac+3 (type école de commerce), vous justifiez d'une expérience commerciale réussie dans la vente de solutions (ERP).

Compétences/connaissances requises :

Maîtrise des logiciels de gestion  
Bonne connaissance des métiers de la location

### Organisme employeur

IRIUM SOFTWARE

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET  
LOGICIELS INFORMATIQUES

### Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX,  
France

### Date de publication

27 décembre 2024 à 12:11

### Valide jusqu'au

26.01.2025

Maîtrise du Pack office  
Anglais apprécié  
Bonne capacité de communication orale  
Bonne capacités rédactionnelles

[ Des déplacements fréquents sur l'Ouest de la France sont à prévoir ]