



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-ouest-f-h>

Ingénieur commercial – ouest F/H

Description

Dans le cadre du développement de notre CA sur du « new business », nous recherchons un.e ingénieur commercial.e basé.e idéalement dans la région Ouest de la France, qui sera en charge des objectifs fixés par la direction commerciale. En collaboration avec l'équipe de vente de notre ERP LocPro, vous adresserez une clientèle de loueurs automobile, véhicules industriels, travaux publics et vous devrez assurer les missions suivantes :

Gérer un portefeuille de prospects et clients basés sur l'Ouest de la France.

Animer son marché : prospection, salons, club clients, réseaux sociaux, etc.

Analyser et comprendre les besoins des clients

Assurer les présentations fonctionnelles et démonstrations produits

Estimer le périmètre et les charges à intégrer aux offres

Répondre aux appels d'offres

Promouvoir l'offre de services ou de produits de l'entreprise

Pourquoi rejoindre IRIUM SOFTWARE ?

Parcours d'intégration sur plusieurs mois avec immersion en clientèle et formations

Environnement de travail convivial et Happiness officer

Possibilité de télétravail - 2 jours semaine

Diversité des types de clients (TPE/PME)

Processus de recrutement : Si la candidature est retenue, un premier échange téléphonique avec un membre du service RH est réalisé sous 10 jours. Si nous nous projetons ensemble, un entretien avec le directeur du service et/ou votre futur.e manager est planifié puis un entretien de clôture avec un membre du service RH. Et quelle qu'en soit l'issue, nous prenons le temps de vous faire un retour.

Nous attachons un soin tout particulier dans le recrutement de nos futurs collaborateurs.trices et dans la réussite de leur intégration. Prêt(e) à relever un nouveau challenge ? Envoyez-nous votre candidature !

Qualifications

Doté.e d'un excellent tempérament commercial et chasseur.euse dans l'âme, vous maîtrisez les techniques de vente de la prospection jusqu'au closing sur des cycles courts. De nature optimiste, vous disposez d'un bon esprit d'équipe et de bonnes qualités organisationnelles.

De formation Bac+3 (type école de commerce), vous justifiez d'une expérience commerciale réussie dans la vente de solutions (ERP).

Compétences/connaissances requises :

Maîtrise des logiciels de gestion

Bonne connaissance des métiers de la location

Organisme employeur

IRIUM SOFTWARE

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX, France

Date de publication

27 décembre 2024 à 12:11

Valide jusqu'au

26.01.2025

Maîtrise du Pack office

Anglais apprécié

Bonne capacité de communication orale

Bonne capacités rédactionnelles

[Des déplacements fréquents sur l'Ouest de la France sont à prévoir]