



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-reseaux-et-systemes-f-h>

Ingénieur Commercial Réseaux et Systèmes F/H

Description

Vous souhaitez évoluer dans une **entreprise à taille humaine** ?

En **lien direct avec la direction** ?

Ou vous prendrez en charge des **projets techniques de A à Z** ?

Nous recrutons pour notre client, spécialiste des solutions électriques et des systèmes associés, un **Ingénieur commercial Réseaux et Systèmes F/H**.

Rattaché(e) directement au dirigeant, vous serez en charge de développer l'activité commerciale en proposant l'ensemble de nos solutions techniques à nos clients.

Vos missions:

- Gérer et développer un portefeuille clients existants
- Prospectivez de nouveaux clients et élaborer un plan de prospection en collaboration avec la Direction
- Accompagner les clients dans l'analyse de leurs besoins et proposer des solutions adaptées
- Établir des devis et négocier les offres commerciales
- Suivre les commandes et assurer la satisfaction et la fidélisation des clients
- Rédiger et présenter des présentations techniques lors de journées clients
- Suivre votre activité commerciale à l'aide de notre ERP

Organisme employeur

Adapt rh

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

59560, SECLIN, SECLIN, France

Salaire de base

42000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

23 septembre 2025 à 17:11

Valide jusqu'au

23.10.2025

Qualifications

Vous êtes titulaire d'une **formation Bac+2 à Bac+5 en réseaux, systèmes ou école de commerce**, et vous disposez d'une expérience dans la vente de solutions réseaux et systèmes en BtoB.

Vous appréciez la technique, avez une bonne maîtrise du Pack Office et savez faire preuve d'autonomie, de sens du relationnel et de capacité à développer des relations de confiance avec vos clients.