



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-rhone-alpes-f-h>

## INGENIEUR COMMERCIAL – Rhône-Alpes F/H

### Description

Rattaché(e) au Directeur des Ventes, vous avez pour rôle de développer l'activité commerciale de l'entreprise sur la région Rhône-Alpes élargie (départements : 69-42-26-38-07-73-74-01-71-39)

- analyser votre secteur et cibler les entreprises industrielles et logistiques
- Prospecter de nouveaux comptes clients sur votre région, via l'établissement des bonnes stratégies d'approche
- Proposer et commercialiser l'offre maintenance et services de l'entreprise auprès de cette clientèle, dans le cadre d'accords annuels ou pluriannuels
- Piloter le renouvellement des accords et le développement global du portefeuille
- Suivre l'activité auprès des différentes fonctions supports afin d'adapter au mieux vos offres (exploitation, pricing, comptabilité, grands comptes nationaux, etc).
- Reporter régulièrement et de manière qualitative.

Conditions : rémunération fixe + variable + outils de travail + VF + avantages groupe

### Qualifications

Une formation commerciale

Une expérience commerciale en qualité de Commercial(e) terrain, dans la commercialisation de solutions ou de prestations de service, auprès de clients BtoB  
Idéalement, une expérience de clients industriels – logistiques, ainsi qu'une expérience d'environnements techniques

Les traits qui vous caractérisent : analyse, organisation, force de conviction, aisance relationnelle, esprit d'équipe

### Organisme employeur

CCLD HOLDING

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

### Date de publication

30 août 2024 à 13:01

### Valide jusqu'au

29.09.2024