



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-secteur-public-f-h>

Ingénieur Commercial Secteur Public F/H

Description

Rattaché directement au Directeur Commercial, votre mission vous amènera à :

- Analyser le marché, la concurrence et identifier les partenaires potentiels clefs,
- Anticiper les besoins des marchés en adéquation avec l'offre de notre client,
- Développer le portefeuille des comptes publics existants confiés,
- Identifier de nouvelles cibles prospects,
- Travailler en amont, influencer sur les futurs appels d'offres,
- Sélectionner des appels d'offres pertinents au travers d'une veille active sur les plateformes spécialisées (étudier la possibilité de s'appuyer sur des outils d'automatisation, d'anticipation),
- Assurer les relations avec les services internes impliqués (marketing, technique, administratif, juridique) et industrialiser l'approche commerciale « Marchés publics »,
- Mener le process de vente de bout en bout de l'identification jusqu'au closing de l'affaire.

Notre client compte déjà parmi ses références des clients issus des marchés publics :

- des collectivités locales et territoriales,
- des bailleurs sociaux,
- des établissements de santé (en s'appuyant sur sa certification HDS).

Qualifications

- Vous disposez d'une expérience solide dans la gestion d'appels d'offres publics ;
- Vous avez connaissance du secteur d'activité : WAN, SDWAN, Cloud, Cyber, etc. compte-tenu de vos expériences passées dans le domaine IT ;
- Vous maîtrisez le processus des achats dans les collectivités territoriales ;
- Vous avez une bonne connaissance du Code de la commande publique et/ou en droit des marchés publics ;
- Adaptabilité, coordination, rigueur sont vos maîtres mots pour mener cette mission.

Organisme employeur
SARL THEODORE SEARCH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
35238, RENNES, RENNES, France

Date de publication
20 octobre 2025 à 17:06

Valide jusqu'au
19.11.2025