



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-secteur-reseaux-iot-f-h>

## Ingénieur Commercial (Secteur Réseaux / IOT) F/H

### Description

**Notre entreprise se développe !** C'est dans ce cadre que nous recrutons un nouveau collaborateur motivé et ambitieux pour rejoindre notre équipe !

**Vous avez des idées à proposer et aimez mener des projets transverses ?** Ça tombe bien, ici nous donnons de la place aux initiatives et aux envies.

Vous pourrez organiser votre temps de travail avec autonomie et l'équipe vous aidera au quotidien à réussir votre intégration. Nous avons aussi la chance de travailler dans de beaux bureaux à Boufféré (Vendée - 85) pour le bien-être de chacun.

**Pourquoi nous rejoindre ?** Parce que le métier d'Ingénieur Commercial IOT / Réseaux c'est :

- Développement des ventes sur les marques leader Internationales que nous représentons en France,
- Identifier et convaincre de nouvelles cibles potentielles sur les Marchés Verticaux à forte croissance dans le domaine de l'IOT, réseaux et télécommunications
- Prospecter activement auprès des comptes et marchés attribués et/ou ciblés,
- Réceptionner les demandes des clients, les suivre, y répondre avec précision et professionnalisme et en assurer les ventes,
- Travailler en étroites collaboration avec les équipes sédentaires sur les dossiers qui le nécessitent,
- Collaborer avec les constructeurs (Directement ou à travers nos Expert Produits)
- Visiter les clients afin de convaincre, montrer notre savoir faire et notre forte expertise,
- Reporting régulier sur l'activité incluant les prévisions, le Pipe d'opportunités, les actions entreprises et les projets en cours.

### Qualifications

**Peu importe votre profil,** seule une formation commerciale et ou technique est exigée, nous recherchons avant tout une personnalité dotée d'un fort tempérament commercial qui saura s'intégrer dans une équipe dynamique dans un esprit positif !

Seul les compétences suivantes sont requises :

- De solides compétences relationnelles et de communication (Oral et écrit)

**Organisme employeur**  
SPHINX CONNECT FRANCE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES)  
D'ORDINATEURS,  
D'ÉQUIPEMENTS  
INFORMATIQUES  
PÉRIPHÉRIQUES ET DE  
LOGICIELS

**Lieu du poste**  
85146, MONTAIGU VENDEE,  
MONTAIGU VENDEE, France

**Date de publication**  
29 septembre 2024 à 13:02

**Valide jusqu'au**  
29.10.2024

- Une sensibilité pour des domaines tels que l'informatique, la cybersécurité, les réseaux, les protocoles de communication Industriels (ModBus, BacNet, KNX...), l'informatique industrielle ou l'électronique serait un plus.
- Une forte motivation et une posture proactive afin de développer le département.