



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-service-aux-industriels-f-h-2>

## INGENIEUR COMMERCIAL – SERVICE AUX INDUSTRIELS F/H

### Description

Depuis 2010, le cabinet PERSPECTIVES RH accompagne et conseille ses clients, entreprises du Pays-Basque, des Landes, du Béarn ou plus largement de la région Aquitaine, sur leurs besoins en recrutement essentiellement de cadres.

Notre client est une entreprise de service aux industries de type façonnier. Créée dans le Sud ouest il y a plus de 10 ans, elle intervient sur un large spectre d'activités industrielles.

Afin d'accompagner le développement de ses activités, notre client recherche à étoffer son équipe commerciale d'un :

### INGENIEUR COMMERCIAL (H/F)

Rattaché au Responsable commercial et au DG de la société, vous commercialisez les services de l'entreprise auprès d'une cible d'industriels.

### LES MISSIONS

Vous développez votre portefeuille de clients

- Pour cela, vous prospectez des cibles préalablement qualifiées
- Vous identifiez les salons et autres rassemblements BtoB pertinents pour le développement commercial de la société
- Vous connaissez ou êtes capable de prospecter sur des secteurs aussi variés que la chimie, le pet food, l'aquaculture, l'agroalimentaire et notamment les compléments alimentaires, la cosmétique ou les métaux pour l'automobile ou l'aéronautique
- Vous entretenez votre portefeuille clients

Vous contractualisez avec vos clients en négociant les conditions dans le cadre de la politique commerciale de la société

Vous définissez les cahiers des charges en lien avec l'équipe technique/de production

Vous pouvez être amené à intervenir dans des audits de process de production chez vos clients ou prospects pour affiner ou sécuriser votre prestation

Vous assurez le reporting de votre activité auprès du Responsable commercial et du DG de l'entreprise.

### Qualifications

Issu d'une formation commerciale ou ingénieure, vous avez une solide expérience

**Organisme employeur**  
PERSPECTIVES RH

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
64122, BIARRITZ, BIARRITZ,  
France

**Date de publication**  
16 septembre 2024 à 21:02

**Valide jusqu'au**  
16.10.2024

commerciale.

Vous avez notamment une expérience dans la vente de services aux industriels.

Vous êtes reconnu comme un négociateur avisé.

Vous parlez français ; la pratique de l'anglais est demandée.

## **LES CONDITIONS DU POSTE**

Poste à pourvoir : Au plus tôt

Rémunération à discuter selon profil, variable motivant sur CA développé.

Poste à pourvoir idéalement dans le Sud Ouest (triangle Bordeaux-Toulouse-Hendaye).

Des déplacements réguliers sont à prévoir en clientèle.