



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-services-91-f-h>

INGENIEUR COMMERCIAL SERVICES 91 F/H

Description

Un rôle d'INGENIEUR COMMERCIAL H/F est recruté.

Rattaché(e) à la Direction d'Agence et en tant qu'INGENIEUR COMMERCIAL H/F sur l'agence située à Vanves (92) vous assurerez la gestion et le développement du portefeuille clients dans le département du 91 afin de garantir la réalisation des objectifs commerciaux, relatifs aux contrats d'entretien et/ou de modernisation et/ou de réparation.

A ce titre vos missions seront :

La gestion des contrats :

Fidéliser la clientèle existante (plan de visites, évènements ciblés, ...), améliorer les rentabilités notamment au travers de la vente des services additionnels
Développer son portefeuille en prospectant de nouveaux clients
Augmenter ses parts de marchés auprès des clients existants

La gestion des réparations :

Contribuer au développement du chiffre d'affaires réparation en lien avec les responsables opérationnels

La Satisfaction clients :

Garantir les échanges et les remontées d'informations clients en collaboration avec le service travaux
Traiter les réclamations clients qui le concernent en collaboration avec les responsables opérationnels

L'administratif :

Emettre les prévisions de vente de ses activités

Tenir à jour l'outil de suivi de la relation client

Le recouvrement :

Participer aux actions de recouvrement

Suivi de l'activité de l'Assistante Commerciale :

Suivre l'activité de l'assistante commerciale

Informier et communiquer auprès de l'assistante

Cette description prend en compte les principales responsabilités et missions ; elle

Organisme employeur

HC RESOURCES

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

92075, VANVES, VANVES, France

Date de publication

8 janvier 2026 à 16:03

Valide jusqu'au

07.02.2026

n'est pas limitative.

Caractéristiques du poste

Rémunération : Selon expérience et profil. Fixe, variable, véhicule de fonction et avantages groupe.

Localisation : Vanves (92) ou Lieusaint (77), des déplacements réguliers sur le 91 sont à prévoir.

Qualifications

Formation : Idéalement issu(e) d'une formation de type Bac+2 à bac +5 effectuée en École de Commerce et/ou d'Ingénieur

Expérience : Vous justifiez d'une expérience commerciale confirmée de 5 ans minimum dans un environnement B2B

Qualités requises : Véritable développeur d'affaires, vous avez prouvé votre capacité à créer et développer votre propre portefeuille client. Autonome, structuré, orienté résultats, vous maîtrisez les différents cycles de ventes et aimez la négociation et bâtir des relations de confiance sur le long terme.