



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-solution-saas-europe-f-h>

Ingénieur Commercial Solution Saas Europe F/H

Description

Notre partenaire est une société innovante française qui conçoit des solutions technologiques visant à améliorer la performance et la durabilité des acteurs industriels.

Rattaché à la direction commerciale, vous participerez au développement de la solution et à la mise en œuvre de la stratégie de vente en France et en Europe, dans le secteur du bâtiment.

Missions :

- Explorer de nouveaux marchés et identifier les comptes clés en Europe.
- Gérer les relations avec les prospects et clients de manière qualitative.
- Déetecter et qualifier de nouvelles opportunités d'affaires.
- Piloter l'ensemble du cycle de vente : prospection, rendez-vous, visio BtoB, suivi des opportunités.
- Suivre et piloter les ventes en collaboration avec le COO et le CIO.
- Échanger avec des interlocuteurs de haut niveau (directions industrielles, directions générales d'ETI et grands groupes).
- Travailler avec les équipes techniques pour proposer des solutions adaptées aux prospects et clients.
- Fidéliser les clients existants.

Conditions du poste :

- Contrat : CDI
- Salaire : 50 K – 70 K brut annuel (en fonction du profil)
- Télétravail : 2 jours/semaine

Qualifications

De formation supérieure ou équivalente à Bac+5, vous bénéficiez d'au moins **5 ans d'expérience dans des fonctions commerciales**, idéalement dans les secteurs technologiques ou industriels.

Vous avez une solide expérience dans la vente de solutions SaaS, particulièrement dans l'industrie 4.0 ou des technologies innovantes.

Vous maîtrisez les environnements supply chain et les systèmes de gestion (ERP, MES, WMS ou équivalents) et parlez **l'anglais de manière opérationnelle pour vous adresser à la clientèle européenne.**

Organisme employeur

AK RECRUTEMENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

11 octobre 2025 à 13:08

Valide jusqu'au

02.11.2025

Une connaissance des marchés de l'aéronautique, du ferroviaire ou du naval serait un plus.

Chasseur dans l'âme, vous êtes tenace et orienté résultats, capable de détecter, prospecter et conclure des opportunités de manière autonome et professionnelle.