



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-traitement-de-leau-f-h>

## Ingénieur Commercial – Traitement de l'eau F/H

### Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

Rejoignez une entreprise reconnue pour son savoir-faire, sa capacité d'innovation et la qualité de ses solutions de traitement de l'eau depuis plus de six décennies. Acteur majeur sur le marché français et international, notre client accompagne les collectivités et les industriels dans la conception, la réalisation et la maintenance d'équipements performants et durables.

### VOS MISSIONS

Rattaché à la direction commerciale et en lien étroit avec le bureau d'études techniques, vous aurez pour rôle de développer la présence de l'entreprise sur différents marchés (public et privé) en menant des actions commerciales ciblées :

- \* ÉLABORER ET METTRE EN ŒUVRE UNE STRATÉGIE D'APPROCHE COMMERCIALE par type de marché (public, privé, nature des besoins en eau).
- \* IDENTIFIER, QUALIFIER ET ANIMER UN RÉSEAU DE PARTENAIRES (bureaux d'études, installateurs, exploitants, prescripteurs).
- \* RÉALISER LES PROPOSITIONS TECHNIQUES ET COMMERCIALES en collaboration avec le bureau d'études.
- \* NÉGOCIER ET CONCLURE LES CONTRATS, en assurant le suivi client tout au long du projet et après-vente.
- \* ASSURER LA PRESCRIPTION TECHNIQUE et le conseil auprès des acteurs clés du secteur pour être bien positionné lors des appels d'offres publics.
- \* PARTICIPER ACTIVEMENT AUX RÉPONSES AUX APPELS D'OFFRES et aux actions de communication (salons, événements, reportages).
- \*

Poste en home office – situé librement IDF

### Qualifications

De formation supérieure (Master ou Ingénieur) avec une orientation commerciale et une bonne compréhension du milieu industriel, vous justifiez d'une EXPÉRIENCE RÉUSSIE D'AU MOINS 4 ANS dans la vente B-to-B, spécifiquement dans le SECTEUR DU TRAITEMENT DE L'EAU ou des équipements connexes (filtration, dosage chimique, pompage, instrumentation...).

### Organisme employeur

Talents Commerciaux

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

### Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

### Date de publication

14 octobre 2025 à 15:12

### Valide jusqu'au

13.11.2025

Vous êtes reconnu(e) pour :

- \* Votre AUTONOMIE et votre sens des responsabilités,
- \* Votre CAPACITÉ À DÉVELOPPER UN PORTEFEUILLE CLIENT et à construire des relations durables,
- \* Votre RIGUEUR et votre goût du travail bien fait,
- \* Votre AISANCE RELATIONNELLE ET VOS TALENTS DE NÉGOCIATEUR,
- \* Votre CAPACITÉ À FAIRE GRANDIR VOS PROJETS ET VOS CLIENTS.

Un NIVEAU D'ANGLAIS OPÉRATIONNEL est attendu pour échanger avec les fournisseurs et traiter la documentation technique.

#### CE QUE NOUS OFFRONS

- \* Une ENTREPRISE SOLIDE ET RECONNUE, au cœur des enjeux environnementaux,
- \* Un POSTE STRATÉGIQUE ET ÉVOLUTIF, au sein d'équipes passionnées,
- \* Une AUTONOMIE IMPORTANTE dans la gestion de votre secteur,
- \* Une CULTURE D'ENTREPRISE HUMAINE ET COLLABORATIVE.