



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-transition-energetique-f-h>

Ingénieur Commercial Transition Energétique F/H

Description

PerfHomme, Cabinet de conseil en Ressources Humaines spécialisé dans le recrutement et l'approche directe de cadres et de dirigeants, **recrute pour son client Altéame Energy (filiale du Groupe Altitude)**.

Missions et activités

Sous la responsabilité du Directeur Général, vous participerez au développement commercial d'Altéame auprès des **entreprises d'un périmètre géographique** et vos principales missions seront :

- **La prospection et le développement** : en identifiant et en prospectant de nouveaux clients ayant des enjeux de transition énergétique et environnementale.
- **L'analyse des besoins** : en comprenant les attentes clients spécifiques et en leur proposant des solutions sur mesure en matière d'efficacité énergétique, d'énergies renouvelables et de réduction des émissions carbone.
- **Le conseil et la vente** : en présentant les offres et solutions adaptées et en conseillant les clients sur les stratégies à adopter, de manière à conclure les ventes.
- **La gestion de projet** : en collaborant de manière transversale avec les équipes internes (auditeurs, ingénieurs, consultants) afin d'assurer la bonne exécution des projets clients.
- **Le suivi client** : en assurant un suivi régulier de la satisfaction client et en identifiant les opportunités de vente additionnelle.
- **Le reporting** : en réalisant un suivi de l'activité commerciale (prospects, ventes, objectifs) et en fournissant des rapports réguliers à la direction.

Conditions du poste

- **Contrat** : CDI, temps plein, statut cadre au forfait 218 jours.
- **Lieu** : Mont-Saint-Aignan (76) avec des déplacements quotidiens dans un périmètre de 2h maximum.
- **Disponibilité** : Dès que possible.
- **Rémunération** : entre 50 et 60 K€ en package (fixe et variable compris).
- **Avantages** : Voiture de fonction, PC portable, smartphone, mutuelle et prévoyance prises en charge, tickets restaurant (8€/jour avec prise en charge de 4,80€ par l'employeur).
- Fortes **possibilités d'évolution en interne**.

Qualifications

Organisme employeur

PERFHOMME

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

76451, MONT ST AIGNAN, MONT
ST AIGNAN, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

8 octobre 2025 à 21:06

Valide jusqu'au

07.11.2025

FORMATION

- **Bac+3/5 en commerce, gestion ou ingénierie**, avec une spécialisation en énergie ou environnement

COMPÉTENCES REQUISSES

- **Expérience confirmée de 7 ans minimum** dans la vente de **solutions B2B** idéalement dans l'énergie, l'environnement ou le conseil et **auprès d'entreprises industrielles et/ou de services**.
- **Audacieux(se) et agile**, vous savez et aimer prospecter, vous êtes doté(e) d'excellentes capacités de communication et de négociation.
- **Curieux(se) et engagé(e)**, vous avez le sens de l'écoute et comprenez les enjeux complexes liés à l'environnement et à la transition énergétique.
- **Indépendant(e) et coopératif(ve)**, vous savez travailler de manière autonome, tout en collaborant efficacement avec les équipes internes.