



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-videosurveillance-f-h-15>

Ingénieur commercial vidéosurveillance F/H

Description

Gestion

- Assurer la gestion contractuelle du projet.
- Coordonner les réponses aux appels d'offres, les estimations et la rédaction des mémoires techniques.
- Superviser l'exécution du projet : études, méthodes, approvisionnements, gestion des équipes sur site, relations avec le client, planification et suivi QS.
- Contrôler la gestion financière du projet : suivi des situations de travaux, facturations, paiements, et rentabilité.
- Préparer et négocier les achats en collaboration avec le chef d'entreprise.
- Surveiller les dépenses des projets.

Commercial

- Conduire les actions commerciales pour assurer la continuité et le développement de son secteur, en particulier la prospection de nouvelles affaires et clients.
- Entretenir les relations commerciales avec les clients et les sous-traitants.
- Participer aux négociations de contrats sous sa responsabilité.
- Rédiger des offres financières en suivant les procédures qualité de l'entreprise.

Technique

- Garantir la qualité technique des offres pertinentes de sa responsabilité.
- Animer les réunions d'études et de travaux.
- Valider et approuver les dossiers d'études et les documents d'exécution des projets.
- Évaluer les ressources nécessaires pour la réalisation des projets sous sa responsabilité.
- Suivre la qualité d'exécution et veiller à la sécurité sur les chantiers.
- Gérer les ressources humaines et matérielles essentielles à la réalisation des projets.

Qualifications

Vous devez avoir des expériences significatives en sécurité, maintenance ou dans le secteur tertiaire

Organisme employeur
RECRUTONSEMBLE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
13005, AUBAGNE, AUBAGNE,
France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication
1 novembre 2025 à 10:05

Valide jusqu'au
29.11.2025