



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-d'affaires-aix-en-provence-neo2-f-h>

Ingénieur d’Affaires -Aix-en-Provence – Neo2 F/H

Description

LES MISSIONS
Chez NEO2, les Ingénieurs d’Affaires Juniors (H/F) sont des commerciaux, mais aussi de vrais entrepreneurs. Leur vocation est de développer et de diriger leur département, sorte de micro-entreprise au sein de NEO2. Vos fonctions seront les suivantes

Conquérir de nouveaux clients au travers d’actions de prospection téléphonique et physique

Assimiler et comprendre l’environnement technique dans lequel vous allez évoluer.

Echanger et interpréter les besoins de vos clients sur leurs projets industriels.

Identifier les talents de demain, les rencontrer et les recruter, afin qu’ils intègrent votre équipe de consultants.

Faire correspondre les besoins de vos clients avec les envies et les compétences de vos consultants.

Négocier les contrats avec vos clients (prix, conditions de paiement, clauses de résiliation...)

Définir, avec l’aide de votre coach, l’évolution de votre stratégie commerciale : nouveaux secteurs à prospecter, nouvelles activités, niveaux de marge, etc.

Gérer une équipe de consultants (gestion de projets, gestion des carrières, management, gestion des cas critiques...) Pour cela, vous serez bien accompagné !

1ère semaine d’intégration pour apprendre les rudiments du métier

Accompagnement par un coach sur toutes les étapes de votre activité, aussi longtemps que cela sera nécessaire

Formation continue : vidéos de formation, mises en situation... Commercial, recrutement, négociation, management, technique, contractuel... le programme est dense mais passionnant !

VOTRE OBJECTIF : L’AVVENTURE ! Vous souhaitez cultiver votre côté intrapreneuriat. Avec NEO2, partez de zéro et érigez vous-même, pas à pas, votre portefeuille client tout en mobilisant vos consultants. Vous provoquerez le succès sur lesquels capitaliser pour évoluer sur ce poste.

Qualifications

LE PROFIL RECHERCHÉ (F/H)
Entrepreneur dans l’âme et passionné par le génie civil, vous êtes de formation Bac+5 (Ingénieur ou Ecole de Commerce). Vous n’avez pas forcément eu d’expérience de ce type, mais vous pensez avoir un tempérament commercial. Le domaine de l’industrie du génie civil vous intéresse. Vous souhaitez travailler sur les grandes problématiques de demain et interagir avec des acteurs phare du domaine. Vous savez tenir un discours clair et impactant auprès d’interlocuteurs différents (dirigeants d’entreprise, responsables d’ingénierie, responsables de départements techniques, acheteurs,...). Vous êtes dynamique et vous aimez vous challenger. Alors, n’hésitez plus à candidater !
POURQUOI NOUS ?

Cultiver un état d’esprit Intrapreneuriel. Montée en compétences rapide, avec de belles responsabilités à la clé.

Organisme employeur

NEO2 Siège

Type de poste

Temps plein

Secteur

INGÉNIERIE,
TECHNIQUES

ÉTUDES

Lieu du poste

13103, SALON DE PROVENCE,
SALON DE PROVENCE, France

Date de publication

20 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu’au

19.11.2025

De multiples possibilités d'évolutions de carrière à moyen terme pour vous (gestion régionale d'entité, responsabilité de pays, management de d'Ingénieurs d'affaire ..).LES AVANTAGESLes classiques :

Carte SwileMutuelle d'entreprise

Dédommagement des transports

Voiture de serviceLes + :

Abonnement Gymlib,

Site d'avantage entreprise

Afterworks et Séminaires,Locaux modernes et accueillants.

Formation « Academy»

A SAVOIRNos locaux : Aix-en-Provence (1165 Rue Jean René Guillibert Gauthier de la Lauzière)

Le salaire : Package entre 32 000 à 55 000 K brut à l'année

Contrat : CDI statut cadre