



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-d'affaires-business-manager-it-f-h-2>

## INGENIEUR D'AFFAIRES / BUSINESS MANAGER IT F/H

### Description

Vous avez une forte appétence pour le développement commercial ?

Vous souhaitez rejoindre une équipe passionnée ?

**Alors vous êtes notre nouveau talent !**

Entreprise française des Services du Numérique (ESN), HELPLINE accompagne depuis 1994 les directions informatiques et métiers dans leurs projets de transformation autour des nouveaux usages et outils numériques.

La société affiche une croissance régulière (207M€ de chiffre d'affaires en 2022) grâce à 3600 spécialistes qui opèrent en France et à l'international (Allemagne, Belgique, Italie, Roumanie, Tunisie) avec 16 implantations.

Chez HELPLINE, nous donnons du sens et de la valeur à votre mission et à vos compétences. Notre réussite est avant tout celle de nos équipes : notre culture d'entreprise repose sur l'intelligence collective, l'innovation et l'esprit entrepreneurial.

### Qualifications

: En tant qu'Ingénieur(e) d'affaires IT en CDI, votre rôle consistera à analyser les besoins de nos clients et prospects et proposer une offre technique et commerciale adaptée.

Vous développerez votre propre portefeuille business et deviendrez l'interlocuteur privilégié de l'entreprise avec nos clients.

Intégré(e) au sein de notre dynamique équipe commerciale, et après une période d'intégration, **vos missions seront les suivantes :**

- Identifier, négocier et gagner de nouvelles affaires, ouvrir de nouveaux comptes clients, en agissant de la prospection jusqu'à la signature du contrat ;
- Déployer de manière proactive le plan de prospection pour détecter de nouveaux besoins, projets, appels d'offres auprès de clients existants ou de nouveaux clients ;
- Présenter l'ensemble de nos offres et activités auprès de vos prospects ;
- Être force de propositions face aux enjeux clients et leur apporter les solutions adaptées, aussi bien en engagements de résultats, qu'en assistance technique unitaire ou groupée ;
- Contribuer à l'élaboration des dossiers de référencement ;
- Garantir et mettre en œuvre les moyens nécessaires à la réalisation de son chiffre d'affaires en termes de KPI (rendez-vous client, présentations, signatures) ;

**Organisme employeur**  
HELPLINE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
GESTION D'INSTALLATIONS INFORMATIQUES

**Lieu du poste**  
69387, LYON 07, LYON, France

**Salaire de base**  
40000 € - **Salaire de base**  
55000 €

**Date de publication**  
28 octobre 2025 à 12:04

**Valide jusqu'au**  
27.11.2025

- Assurer la gestion de la relation client sur tout le processus de vente : contrats, suivi des commandes, comités de pilotage, indicateurs, respect des engagements pris ;
- Tenir à jour quotidiennement et de manière exhaustive le suivi d'activité commerciale ;
- Effectuer le reporting commercial auprès de son manager.

## **ET SI ON PARLAIT DE VOUS ?**

- Vous avez déjà une expérience réussie d'au moins 3 ans dans la vente de prestation IT dans une ESN ;
- Proactif et force de proposition, vous avez les capacités à susciter des opportunités commerciales ;
- Vos capacités de leadership sont reconnues et savez les utiliser au quotidien ;
- Vous disposez d'une aisance relationnelle et savez travailler dans une logique collaborative ;
- Vous êtes passionné par votre métier et vous avez à cœur d'apporter votre dynamisme commercial au service de la réussite de votre périmètre ;
- Vos capacités managériales vous permettent d'accompagner au mieux la carrière des collaborateurs dont vous assurer le management de proximité.

***Alors vous êtes le collaborateur que nous recherchons !***

*Découvrez un nouveau terrain de jeu en nous rejoignant !*