



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-daffaires-editeur-logiciel-geomarketing-f-h>

Ingénieur d'Affaires Editeur Logiciel Géomarketing F/H

Description

Au sein d'une équipe dynamique dédiée à notre activité géomarketing, vous assurerez un rôle mêlant la vente, l'analyse et le conseil auprès de prospects et clients afin de développer notre activité commerciale sur le secteur sud-ouest de la France. Outre la prospection et la qualification des besoins des nouveaux clients, votre rôle quotidien impliquera :

- Des démonstrations produit auprès des prospects et clients installés,
- De la négociation de contrats et propositions auprès des prospects en mettant en œuvre les démarches nécessaires (démonstrations, visites de sites, tests, preuves de concepts, etc.),
- Une participation active à l'animation commerciale sur l'ensemble du territoire national en collaboration avec l'équipe des Ingénieurs d'Affaires Editeur (salons, évènements, actions marketing, etc.),
- Un suivi du bon déroulement des projets et de leur évolution auprès des clients base installée.

Vous reportez l'ensemble de vos activités au sein du CRM de la société.

Vous interviendrez sur tout le spectre de nos activités liées au géomarketing, à savoir :

- Notre logiciel : gestion et analyse de réseaux de points de vente/contact ;
- Nos catalogues de données : population, concurrence, rues commerçantes...
- Nos études : EGM (Etats Généraux de Marché), ELM (Etats Locaux de Marché), EDM (Etudes de Marché), prévisions d'implantation, potentiel de chiffre d'affaires...

Qualifications

Vous êtes diplômé(e) d'une formation de niveau Licence ou Master dans les

Organisme employeur
Ciril GROUP

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL EN SYSTÈMES ET
LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste
31555, TOULOUSE, TOULOUSE,
France

Date de publication
3 septembre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au
03.10.2024

domaines du commerce et/ou marketing. Vous avez déjà occupé un poste d'Ingénieur(e) d'Affaires dans la commercialisation de solutions logicielles et/ou d'études et de conseils auprès d'une clientèle BtoB.

Vous appréciez être autonome sur les missions qui vous sont confiées. Votre aisance relationnelle et votre orientation résultats sont des atouts dans votre profil.

Poste en CDI à pourvoir basé sur notre site de Toulouse, Paris ou Lyon.

Pourquoi nous rejoindre ?

☑ Forfait Mobilité Durable pour les cyclistes, covoitureurs et covoiturés (20€ nets mensuels)

☑ Charte télétravail

☑ 12 jours de RTT par an

☑ Participation aux résultats

☑ Intéressement

☑ Convention collective Syntec (prime de vacances, jours d'ancienneté...)

☑ Carte titres restaurant

☑ Prise en charge de la mutuelle à 54%

☑ Démarche RSE

☑ Bonne ambiance de travail et locaux agréables

☑ Evènements d'entreprise (tournois sportif, soirée gaming...)

☑ Management de proximité

☑ Equilibre vie professionnelle/vie personnelle

☑ CSE (arbre de Noël, site avec des réductions...)

☑ Un réinvestissement de 15% de notre CA en R&D