



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-daffaires-f-h-167>

Ingénieur d’Affaires F/H

Description

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, l’Ingénieur d’Affaires est responsable du développement commercial et du pilotage complet de projets industriels sur sur Dijon et alentours (21, 70, 25, 39, 71, 03, 18 et le 58) en lien avec les équipes techniques et les partenaires applicateurs.

A ce titre, vos missions principales sont les suivantes:

- Prospecter de nouveaux clients sur votre secteur : Prospection téléphonique et rendez-vous terrain.
- Organiser votre semaine en toute autonomie entre rendez-vous terrain et missions sédentaires (telles que votre reporting, suivi administratif).
- Identifier les besoins des prospects et de vos clients actifs et préconiser les produits les plus appropriés,
- Élaborer des devis (technique et tarifaire) et négocier éventuellement les prix dans le respect de la politique tarifaire du Groupe,
- Suivre quotidiennement votre marché, notamment pour anticiper les besoins de vos clients
- Suivre quotidiennement vos clients, en mode gestion de projet afin d’assurer la vente de l’identification du prospect, suivi du chantier, réception du PV et obtention du paiement du client final
- Interagir avec des interlocuteurs internationaux (anglais requis)

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n’est pas limitative.

- **Rémunération fixe** entre **35-37K€** bruts annuels sur 12 mois (selon expérience et profil du candidat) avec un minimum garanti possible
- **Variable** brut annuel estimé la 1ère année entre **20K€-30K€ (variable déplafonné)**
- **Avantages en nature:** Statut **Cadre + VF 5 places** (type Berline), carte carburant + Iphone, Ordinateur

Qualifications

Diplômé d’une formation commerciale et spécialisé sur la vente de produits techniques, vous justifiez d’au moins 3 années d’expérience en tant qu’Ingénieur d’Affaires acquise idéalement dans le domaine du revêtement de sols auprès d’une clientèle BtoB. Vous maîtrisez la gestion de projet de A à Z auprès d’interlocuteurs BtoB.

Vous justifiez impérativement d’un niveau d’anglais opérationnel à l’oral et à l’écrit.

Avant tout, c’est votre tempérament qui fera la différence ! Vous êtes autonome, proactif, avez une forte appétence produit et terrain ! Vous êtes orienté résultats, et avez une âme autant de chasseur que d’éleveur.

Organisme employeur

PAGE PERSONNEL

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ACTIVITÉS DE SOUTIEN
AUX ENTREPRISES N.C.A.

Lieu du poste

21231, DIJON, DIJON, France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

3 janvier 2026 à 08:02

Valide jusqu’au

02.02.2026