



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-d'affaires-f-h-19>

## Ingénieur d'affaires F/H

### Description

Némésis Partners est une ESN créée en 2004, à la pointe des nouvelles technologies (Intelligence Artificielle, Internet des Objets, CyberSécurité..) et opérant pour les clients en vue, du CAC40.

Nous développons une expertise à forte valeur ajoutée auprès de grands comptes, dans le cadre de missions de conseil, du management de projet, de l'intégration de solutions et de l'assistance à la maîtrise d'ouvrage, sur des problématiques hétérogènes.

Directement référencé (plus de mille appels d'offres par an) au sein de grands comptes, nous sommes également partenaires d'éditeurs de solutions IT.

Dans le cadre des missions à pourvoir, pour les ingénieurs d'affaires amenés à nous rejoindre, il conviendra de :

Développer un portefeuille de clients existants.

Être en charge de l'ouverture de nouveaux comptes.

Être en étroite collaboration avec l'équipe recrutement à qui vous communiquez et définissez vos besoins et votre stratégie de développement.

Participer aux entretiens candidats pour les qualifiez de façon pertinentes avec la problématique et le contexte client.

Créer et maintenir une relation de confiance avec vos clients et vous assurez un suivi de mission et de carrières auprès de vos consultants.

Gérer et contrôler la marge et la rentabilité de votre activité pour contribuer à la croissance du groupe.

Gérer la relation avec nos consultants qui assurent la prestation de services chez nos clients (coaching, management, suivi de carrière).

Contribuer à l'amélioration continue du service en étant force de proposition.

[Http://www.nemesispartners.com](http://www.nemesispartners.com)

### Qualifications

Vous disposez d'une première expérience commerciale réussie et d'une forte fibre Business.

Profil compétiteur, motivé par le dépassement des objectifs et doté(e) d'une excellente aisance relationnelle

Rigoureux et méthodique

Force de persuasion, motivé avec une réelle volonté d'apprendre

Aptitudes relationnelles et capacité d'adaptation

Sens de l'organisation

Maîtrise du pack Office

Une appétence pour l'écosystème IT est un atout

### Organisme employeur

NEMESIS PARTNERS

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

75116, PARIS 16, PARIS, France

### Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**  
40000 €

### Date de publication

1 octobre 2024 à 13:02

### Valide jusqu'au

31.10.2024