



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-d'affaires-f-h-4>

INGENIEUR D'AFFAIRES F/H

Description

L'Entreprise RADIO ENERGIE à Chatellerault recherche un/une Ingénieur(e) d'affaires confirmé(e).

Depuis 1928, RADIO ENERGIE est une société française spécialisée dans la machine tournante industrielle. Nous fabriquons des dynamos et alternateurs tachymétriques, des moteurs à courant continu ainsi que des générateurs à aimant permanent. Nos produits sont variés et sont mis en service en France et à travers le monde.

Vous serez en charge de développer un portefeuille clients initial et de partir à la conquête de nouveaux prospects.

Principales missions du poste, sous l'autorité du directeur général

- co-construction de la stratégie de développement et du plan de prospection pour ouvrir de nouveaux comptes :
 - o prospecter de manière active en multicanal en France et à l'étranger pour identifier les acteurs-clés ainsi que les prospects à fort potentiel
 - o participer à des salons & évènements afin de représenter et promouvoir l'entreprise
- sécurisation et fidélisation des comptes clés
 - o maintenir la relation avec les clients et distributeurs par des visites et des contacts réguliers, et s'assurer de leur satisfaction
 - être garant-e de la qualité des démarches prospect-client
 - o remonter les enjeux des clients pour permettre au bureau d'études d'anticiper les besoins et d'élaborer des solutions personnalisées
 - o co-construire avec le bureau d'études les propositions commerciales
 - o assurer la relation client jusqu'à la livraison des produits
 - participer à des appels d'offres pour positionner l'entreprise sur les marchés potentiels
 - suivre les tendances du marché et organiser une veille technologique pour saisir de nouvelles opportunités commerciales
 - assurer un reporting commercial et opérationnel régulier

Organisme employeur

RADIO-ENERGIE

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE MOTEURS,
GÉNÉRATRICES ET
TRANSFORMATEURS
ÉLECTRIQUES

Lieu du poste

86066, CHATELLERAULT,
CHATELLERAULT, France

Date de publication

29 août 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

28.09.2024

Profil / Expérience professionnelle:

Vous êtes le (la) candidat(e) idéal(e) si vous êtes diplômé(e) d'une école d'ingénieur ou de commerce (master) et si vous possédez une expérience de 5 ans minimum dans un secteur similaire en tant qu'ingénieur(e) d'affaires ou business dévelloper.

Votre rigueur, votre relationnel et votre sens de la négociation vous permettront de développer votre portefeuille clients.

Contrat proposé :

Poste en CDI temps plein (35h par semaine) à pourvoir rapidement.

Statut Cadre (forfait jours).

Salaire : sur 13 mois – CCN métallurgie – à négocier selon profil

Qualifications

Compétences techniques requises :

- connaissances sur les marchés et la concurrence
- compréhension technique des produits
- connaissances de base en mécanique et électrotechnique
- techniques de vente
- droit commercial (y compris international)
- connaissance du système qualité ISO 9001
- maîtrise du pack Office
- maîtrise de l'anglais technique

Savoir-être :

- Aisance relationnelle
- Rigueur & organisation
- Capacité d'écoute active (problem solving)
- Force de conviction, leadership auprès des clients
- Réactivité