



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-daffaires-f-h-50>

## Ingénieur d'Affaires F/H

### Description

Rejoignez nos équipes de Lille pilotées par Gaétan, Directeur d'agence, et participez à la croissance de cette agence aux côtés de 2 Business Managers et 1 Talent Acquisition.

Votre mission :

En tant que membre de l'équipe Sales, vous aurez l'opportunité de contribuer et booster la croissance de la société au travers le développement commercial de votre Business Unit (BU), la gestion de projets industriels à forte valeur ajoutée, et le management d'une équipe de consultants.

Vos responsabilités :

- Prospector et développer un portefeuille client puis entretenir des relations solides pour promouvoir la croissance de votre BU,
- Recruter une équipe d'ingénieurs consultants hautement qualifiés,
- Manager votre équipe et superviser les opérations quotidiennes de la BU,
- Gérer les aspects financiers et humains de la BU,
- Identifier les opportunités de croissance et mettre en place des stratégies pour atteindre les objectifs.

Ce que nous offrons :

- Coaching métier et formation initiale à votre intégration, puis suivi du programme PAP, une formation continue régulière (1h30 hebdomadaire et 2 journées tous les 2 mois) animée par les associés du groupe et intervenants externes,
- Des perspectives d'évolution très rapides,
- Package de rémunération attractif (> 50K dès la première année)
- Événements réguliers de Team Building, en France et à l'étranger,
- Forfait pour l'achat de moyens de transport durables.
- Accès à 10 jours de RTT par an

### Qualifications

Vos qualifications :

- BAC+5 issu d'une école d'ingénieur ou grande école de commerce,
- Expérience en industrie ou en business développement et intérêt pour les projets techniques à fortes valeurs ajoutées,
- Excellentes compétences en communication, capacité à argumenter efficacement, et avoir un réel plaisir à partager et apprendre des autres,
- Esprit orienté business, vers les résultats et l'impact,
- Adaptabilité au changement, aptitude à prendre du recul et prioriser ses actions,
- Envie de développer un projet intrapreneurial au sein d'une équipe soudée et ambitieuse,

### Organisme employeur

Kali Group

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

### Date de publication

7 janvier 2025 à 14:04

### Valide jusqu'au

06.02.2025

Prêt(e) à rejoindre l'équipe ?

- Un entretien visio ou en personne de 60 minutes, avec Margaux, Talent Acquisition Interne, pour mieux vous connaître, comprendre vos aspirations professionnelles et vous présenter Kali Group,
- Un entretien à l'agence de Lille avec Gaétan, Directeur d'agence, pour évaluer vos compétences et discuter des défis du poste,
- Un entretien final au siège basé à Lyon avec Fabien, CEO, pour valider votre compréhension du poste et de ses enjeux, explorer votre vision stratégique de ce rôle de Responsable d'Affaires, et évaluer vos compétences interpersonnelles. Une occasion également de rencontrer informellement nos équipes.

Postulez dès maintenant et propulsez votre carrière !